



Desayuno de Inversionistas - Buenaventura

Aviso legal

Esta presentación contiene cierta información que puede constituir información prospectiva bajo la legislación aplicable de valores de Estados Unidos, incluyendo, de manera enunciativa mas no limitativa, información sobre costos aplicables a ventas, gastos generales y administrativos; volúmenes de producción; las expectativas actuales sobre la oportunidad, alcance y éxito de la exploración; el desarrollo y las actividades de muestreo metalúrgico, la oportunidad y éxito de las operaciones mineras y la optimización de los planes de minas. Esta información prospectiva implica varios riesgos e incertidumbres basados en las expectativas actuales, por lo que los resultados reales pueden diferir materialmente del contenido de dicha información. Estas incertidumbres y riesgos incluyen, de manera enunciativa mas no limitativa, la fortaleza de la economía global, el precio de los productos básicos; riesgos operacionales, de financiamiento y de liquidez; el grado en que las estimaciones de los recursos minerales reflejan los recursos minerales reales; el grado en el que están presentes los factores que harían que un depósito mineral sea comercialmente viable y otros riesgos y peligros asociados con las operaciones mineras. Los riesgos e incertidumbres sobre los negocios de la Compañía se desarrollan ampliamente en el formulario 20-F de BVN presentado ante la Securities and Exchange Commission de los Estados Unidos y está disponible en www.sec.gov. Los lectores deben leer estos materiales. Buenaventura no está obligado ni es responsable de actualizar cualquier información prospectiva o actualizar las razones por las cuales los resultados reales podrían diferir de tal información, con excepción de aquello requerido por ley.



1. Overview

Buenaventura en un vistazo

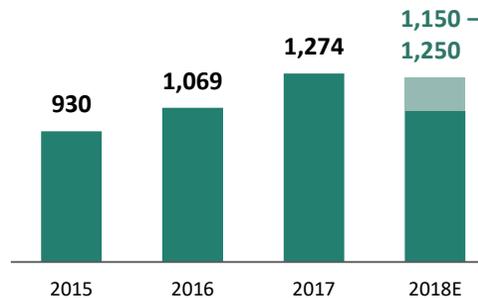
Buenaventura es la empresa de metales preciosos y metales base más grande de Perú que cotiza en bolsa.

Overview del negocio

- ✓ BVN se dedica a la exploración, desarrollo de mina, procesamiento y comercialización de oro, plata y otros metales base a través de minas bajo su total propiedad y con participación en proyectos de joint venture.
- ✓ Amplia experiencia en el sector minero con más de 65 años de operación.
- ✓ Basada en Perú, un país situado en uno de los cinturones polimetálicos más prolíficos del mundo.

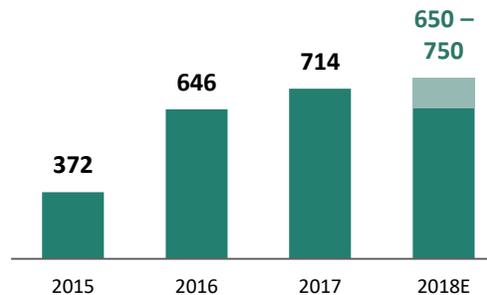
Ingresos ⁽¹⁾⁽²⁾

En millones US\$

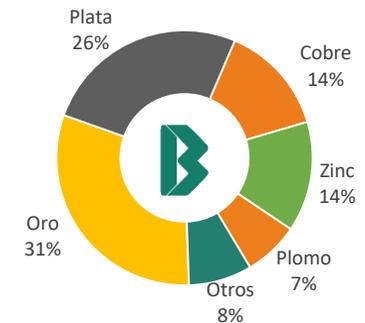


EBITDA Incluyendo asociadas ⁽¹⁾⁽³⁾

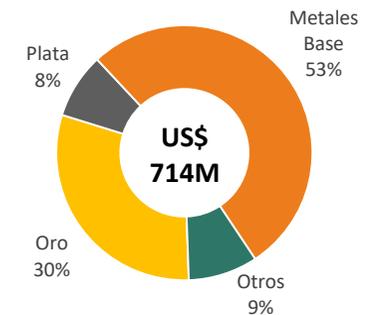
En millones US\$



Distribución de los ingresos 2018E ⁽¹⁾⁽²⁾



Distribución por metal EBITDA 2017 incluyendo asociadas ⁽¹⁾⁽³⁾

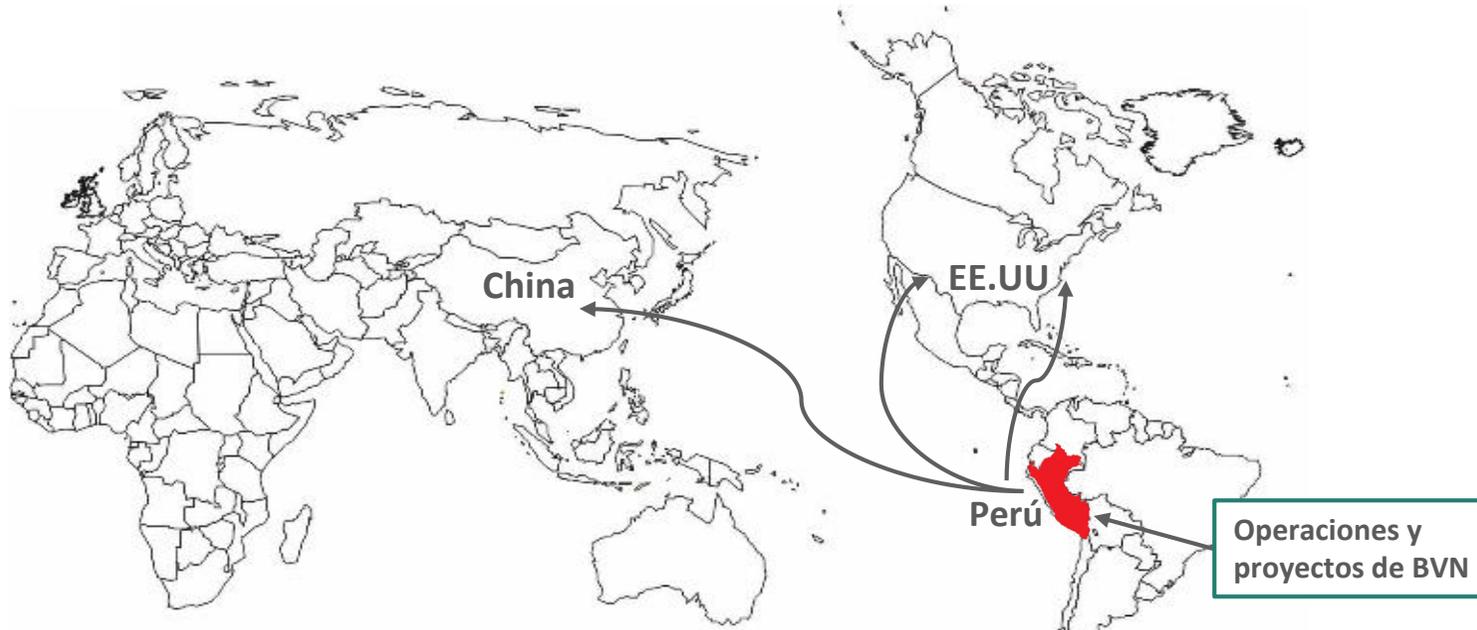


Notas: (1) Considera 100% de Buenaventura (Julcani, Mallay, Tambomayo, Orcopampa, Uchucchacua, Proyectos), La Zanja, El Brocal, Huanza, BISA, Contacto, Condesa, otras empresas del grupo

(2) Considera los siguientes precios forecast: Au: \$1,306 US\$/Oz, Ag: \$16.7 US\$/Oz, Pb: 2,415 US\$/MT, Cu: 6,949 US\$/MT and Zn: 3,176 US\$/MT.

(3) Incluye (1) + 40.1% de Coimolache, 19.58% de Cerro Verde y 43.65% de Yanacocha.

Fuente: Información de la empresa



100% Ubicado en Perú

- País extensamente mineralizado/ Larga tradición minera/ Fundamentos macroeconómicos sólidos/ Grado de inversión

Portafolio diversificado

- Commodities / Número de activos / Geográficamente

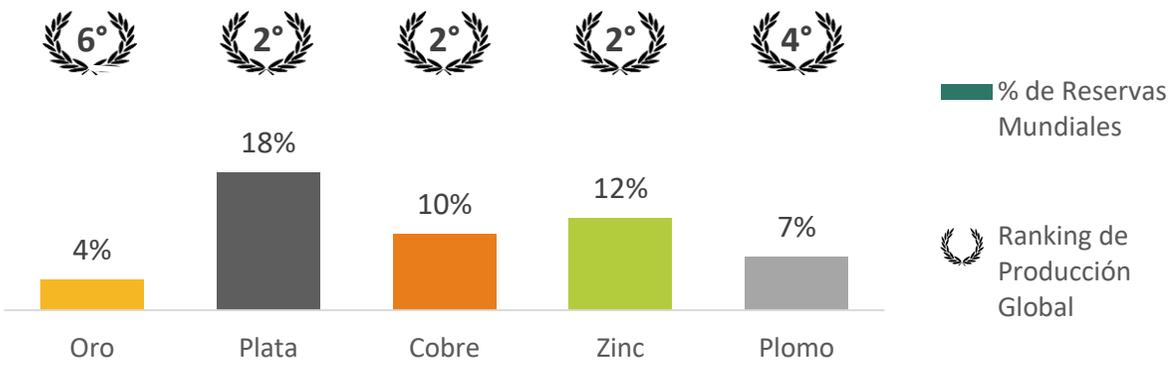
Plan de negocios a largo plazo

- 1er driver de valor → Portafolio de operaciones: Programa de eliminación de cuellos de botella / Exploración Brownfield
- 2do driver de valor → Portafolio de proyectos: crecimiento orgánico con una asignación disciplinada del capital
- 3er driver de valor → Socio de elección en Perú

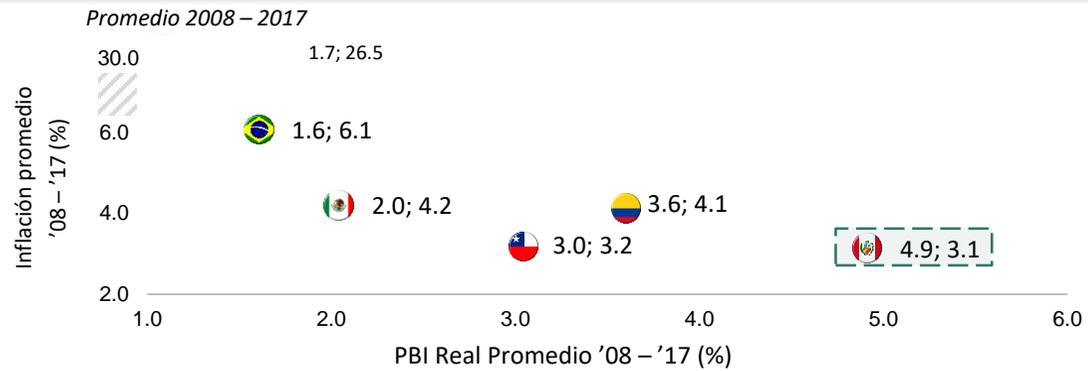
1 Base en Perú: País ampliamente mineralizado con sólidos fundamentos macroeconómicos

Perú está situado en uno de los cinturones polimetálicos más prolíficos del mundo. El país ha mostrado un fuerte crecimiento económico en los últimos 10 años, y también se ubica como una de las jurisdicciones mineras más importantes del mundo; abierta y amigable con la inversión privada.

Perú: Líder mundial en la industria minera ⁽¹⁾



Creciente economía con bajas tasas de inflación



Fuentes: Bloomberg y el Ministerio de Economía y Finanzas de Perú.
 Argentina: Fuente no oficial.
 Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017

2 Portafolio Diversificado

El portafolio diversificado de operaciones y proyectos de BVN representa una excelente oportunidad a corto y largo plazo.

Las inversiones diversificadas reducen el riesgo de volatilidad de los precios



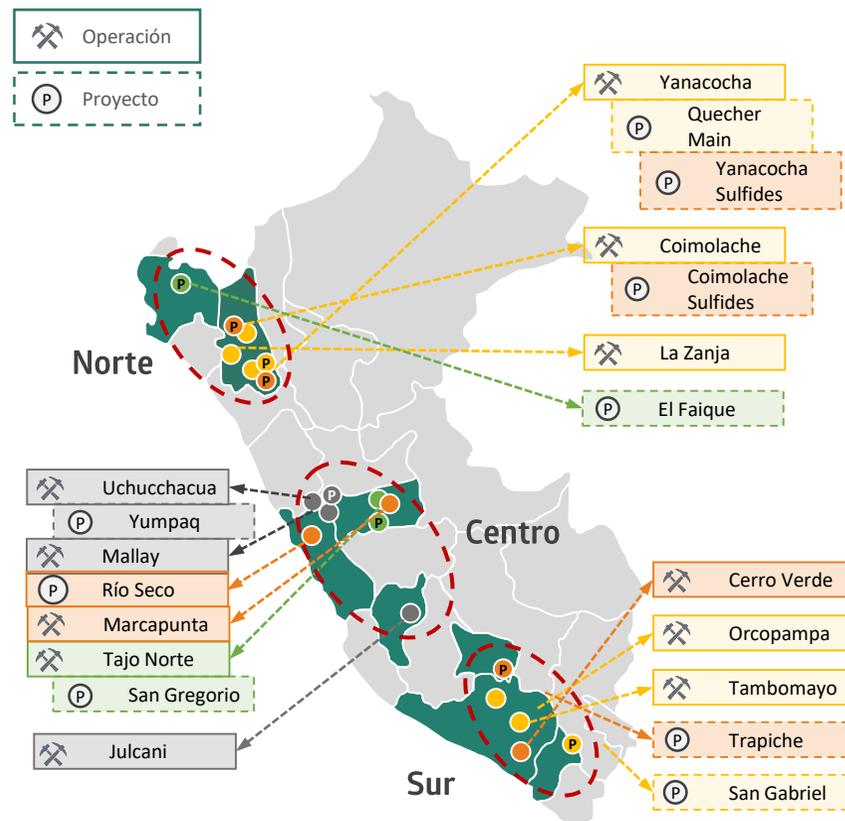
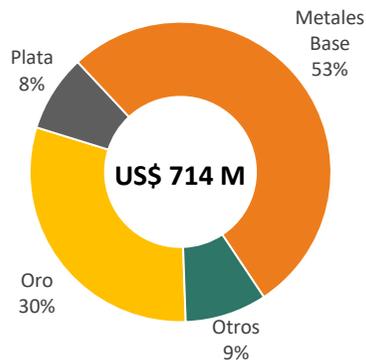
Apalancamiento de los clusters regionales sinergias importantes para BVN

- Las operaciones directas de BVN están enfocadas en metales preciosos, con una cartera bien diversificada a través de su participación en Joint Ventures.

Distribución por metal EBITDA 2017 incluyendo asociadas⁽¹⁾

Oro	Tambomayo
	Orcopampa
	Coimolache *
	La Zanja
	Yanacocha *
Plata	Uchucchacua
	Mallay
	Julcani
Metales Base	El Brocal
	Cerro Verde *
Otros	Huanza, Río Seco, Contacto, BISA
	Otros ajustes

* Asociadas



Fuentes: BVN y archivos de otras empresas

Notas: (1) El cálculo considera el EBITDA ajustado (incluyendo las empresas afiliadas)

3 Plan de negocios de largo plazo

Capacidad comprobada para extender la vida de la mina a través de programas de exploración enfocados en crecimiento orgánico



Programa de Eliminación de Cuellos de Botella / Incremento de LOM

- Objetivo principal: mejorar las operaciones actuales e incrementar la eficiencia.
- Dura 3 años y va a generar US\$ 120-150 M de EBITDA con un Capex de US\$ 35-45 M.
- Se empezaron a ver resultados en el 2T18.
- Exploraciones Brownfield intensivas

Plataforma para el Crecimiento/ Metodología Mejorada

- El portafolio de proyectos está bajo desarrollo siguiendo una disciplina y metodología comprensible:
- Oro: Quecher Main y San Gabriel
 - Plata: Yumpaq
 - Metales Base: Yanacocha Sulfuros, Coimolache Sulfuros, Trapiche / El Faique, San Gregorio, Río Seco y Emperatriz

Alianzas estratégicas claves con actores de la minería mundial

Yanacocha

Coimolache

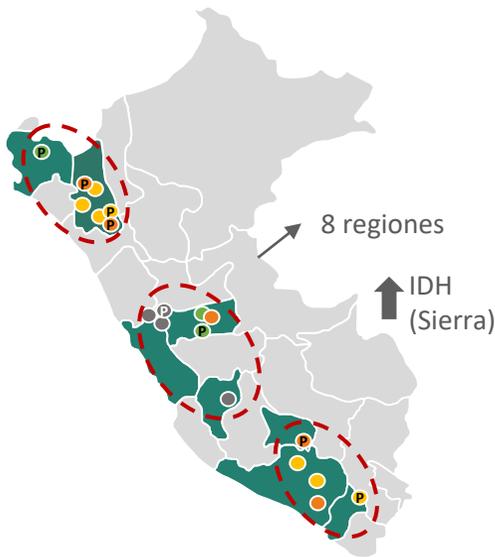
Cerro Verde

Buenaventura: Propósito, Entregables y Catalizador de Valor (NYSE: BVN)

I. Nuestro propósito

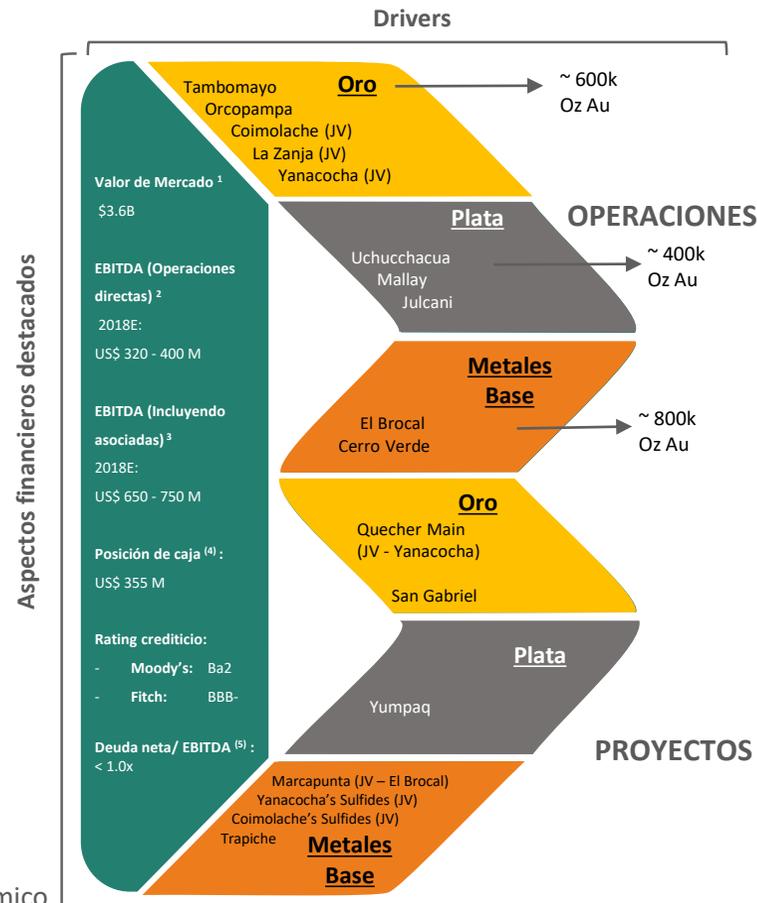
Visión

- Ser una empresa minera y metalúrgica líder en Latinoamérica que crea el mayor valor posible para la sociedad en general.



Industria minera → Impulsador de desarrollo económico

II. Entregables



III. Catalizador de Valor

Operaciones

1. Programa de eliminación de cuellos de botella

Proyectos

2. JVs – Proyecto Yanacocha Sulfuros
3. Desarrollo y asignación de capital (San Gabriel, Yumpaq, Trapiche, & Río Seco)

Aspectos financieros

4. Sólida posición de caja (\$355M) ⁽⁴⁾
5. Extender el vencimiento promedio de la deuda (calzar con el LOM promedio)

Notas: (1) Al 23 de Noviembre del 2018

(2) Considera 100% de Buenaventura (Julcani, Mallay, Tambomayo, Orcopampa, Uchucchacua, Proyectos), La Zanja, El Brocal, Huanza, Contacto, Condesa, otras empresas del Grupo

(3) Considera (2) + 40.1% de Coimolache, 19.58% de Cerro Verde y 43.65% de Yanacocha

(4) Posición de caja al 30 de Septiembre del 2018

(5) Estimado 2018



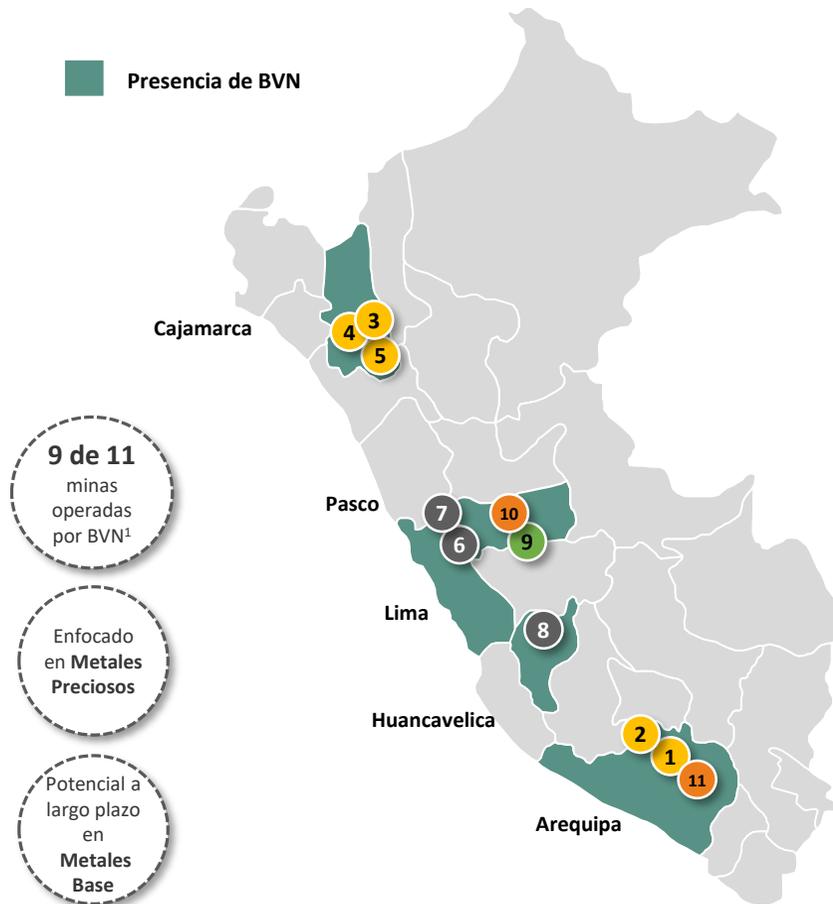
| 2. Operaciones



Portafolio de Operaciones



Nuestras Operaciones⁽¹⁾



Notes: (1) Las filiales son Coimolache, Yanacocha and Cerro Verde. BVN opera Coimolache a pesar de tener menos del 50%
 (2) Al 30 de Septiembre del 2018

	Nombre	Participación ⁽²⁾	Método de Minado	Sub-producto
Oro	1 Tambomayo	100.00%	U/G	●
	2 Orcopampa	100.00%	U/G	●
	3 Coimolache	40.10%	O/P	●
	4 La Zanja	53.06%	O/P	●
	5 Yanacocha	45.95%	O/P	●
Plata	6 Uchucchacua	100.00%	U/G	L Z
	7 Mallay	100.00%	U/G	L Z
	8 Julcani	100.00%	U/G	L
Metales Base	9 Tajo Norte	61.43%	O/P	● L
	10 Marcapunta	61.43%	U/G	● ●
	11 Cerro Verde	19.58%	O/P	●

Oro	●	Zinc	Z	U/G: Subterráneo
Plata	●	Plomo	L	O/P: Tajo Abierto
Cobre	●			

Incremento de la Producción a través del crecimiento orgánico



Producción Atribuible - Oro

En 000 Oz



Producción Atribuible - Plata

En M Oz



Metales preciosos

En 000 GEO



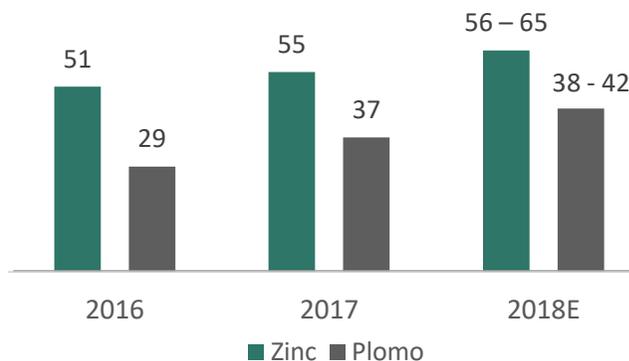
Producción Atribuible - Cobre

En 000 MT



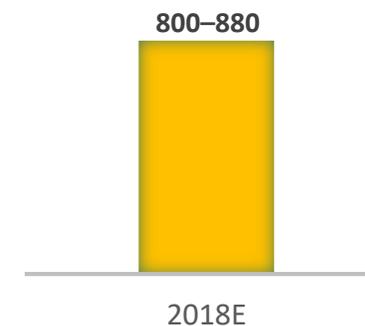
Producción Atribuible - Zinc y Plomo

En 000 MT



Metales Base

En 000 GEO



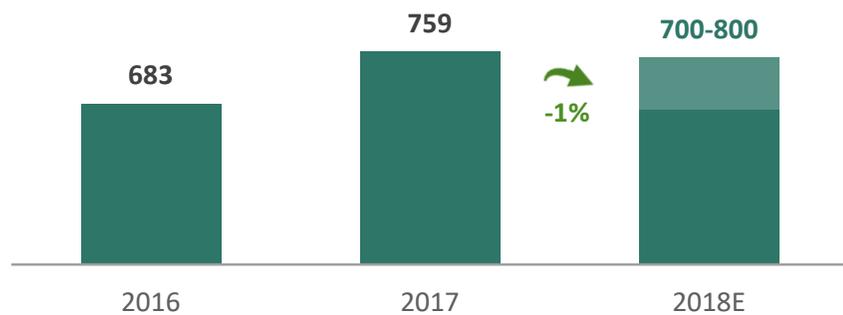
Notas: (1) Operaciones directas consideran Tambomayo, Orcopampa, Coimolache, La Zanja, Uchucchacua, Mallay, Julcani, Tajo Norte y Marcapunta
 (2) Los precios usados para el cálculo de las onzas equivalente de oro considera: Oro: 1,200; Plata: 16; Cobre: 6,000; Zinc: 2,750; Plomo 2,250

Costo aplicable a las ventas/ Perfil competitivo



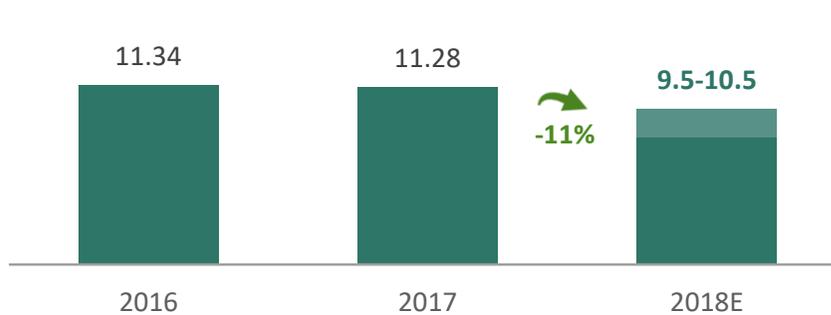
Oro

CAS En US\$/Oz



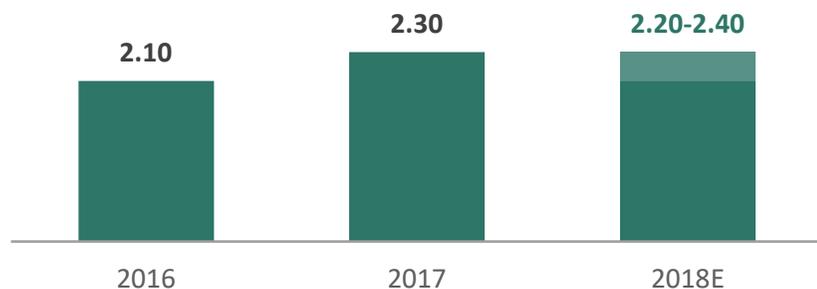
Plata

CAS En US\$/Oz



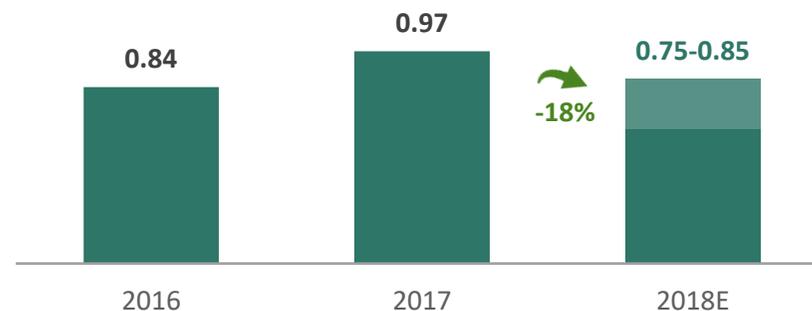
Cobre

CAS En US\$/Cu Lb



Zinc

CAS En US\$/Zn Lb



Aspectos destacados de la operación: Tambomayo

(U/G – 100%)



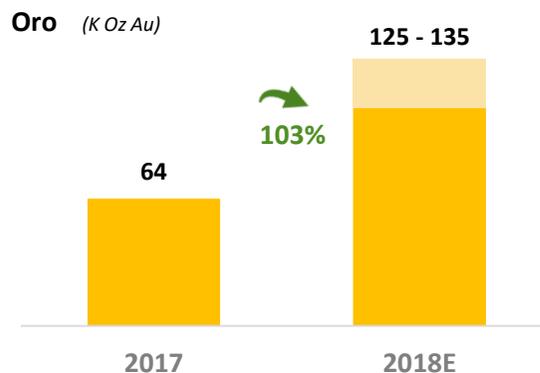
La mina más reciente de Buenaventura: el 2018 será el primer año operando a total capacidad

Aspectos destacados

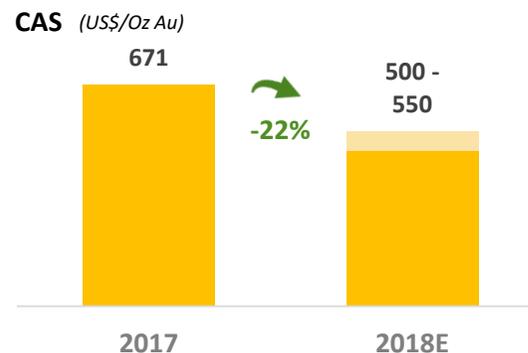
- 2018: primer año de producción total.
- 2018 Programa de Exploración:
 - Avances de exp.: 8,200m (+112% YoY)
 - Perforación diamantina: 50,200m (+69% YoY)
- Programa de eliminación de cuellos de botella:
 - Sincronización de la planta procesadora (Flotación + cianidación en lugar de cianidación + flotación)
 - Sistem de relleno subterráneo (Relaves gruesos)
 - Optimización del diseño de mina (Optimización del plan de minado y mejora en el desarrollo minero)

Resultados y estimados

Producción



Costos



R&R (1) (2)

En 000 Oz Au



Variación de las reservas

En 000 Au-Eq Oz



Puntos clave

- Producto
 - Barras doré
 - Concentrado Pb/Ag
 - Concentrado Zn/Ag
- Ubicación
 - Arequipa** (4,800 MSNM)
- Capacidad de planta **1,500 TPD**



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Orcopampa

(U/G – 100%)



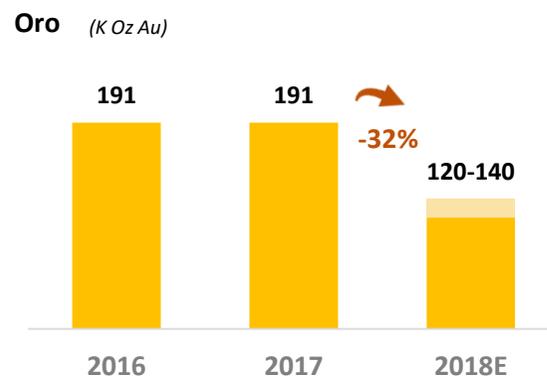
Una de las minas más antiguas de BVN con un potencial significativo (Pucara y Pucarina)

Aspectos destacados

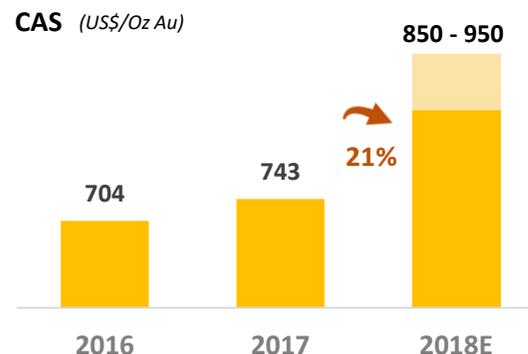
- 2018: enfoque en centralizar las operaciones.
- 2018 Programa de exploración:
 - Avances de exp.: 14,400m (+15% YoY)
 - Perforación diamantina: 78,970m (+16% YoY)
- Programa de eliminación de cuellos de botella:
 - Sistema de izaje
 - Ventilación
 - Optimización del diseño de mina

Resultados y estimados

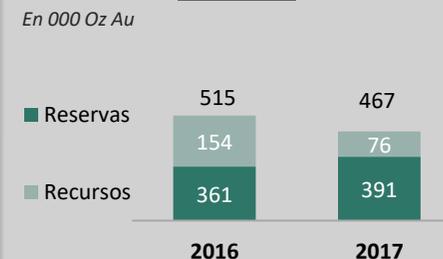
Producción



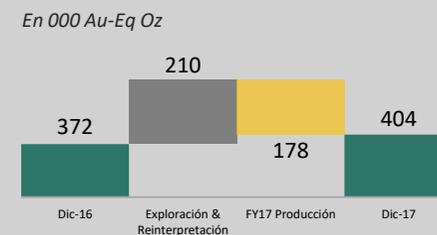
Costos



R&R (1) (2)



Variación de las reservas



Puntos clave

- Producto **Barras doré**
- Ubicación **Arequipa** (3,800 MSNM)
- Capacidad de planta **1,500 TPD**
- Producción iniciada en **1967**

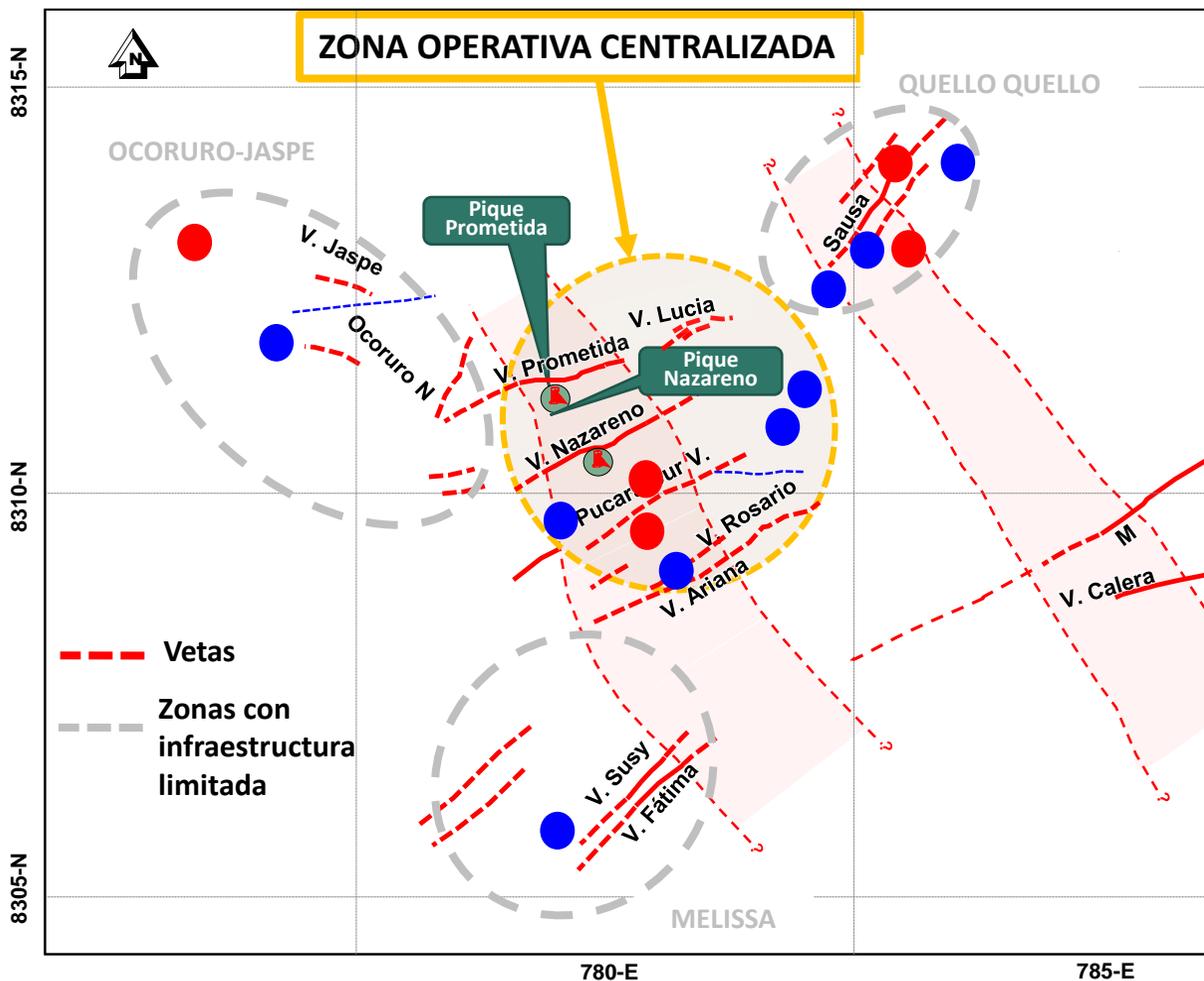


Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Orcopampa-Plan de Centralización de la Mina

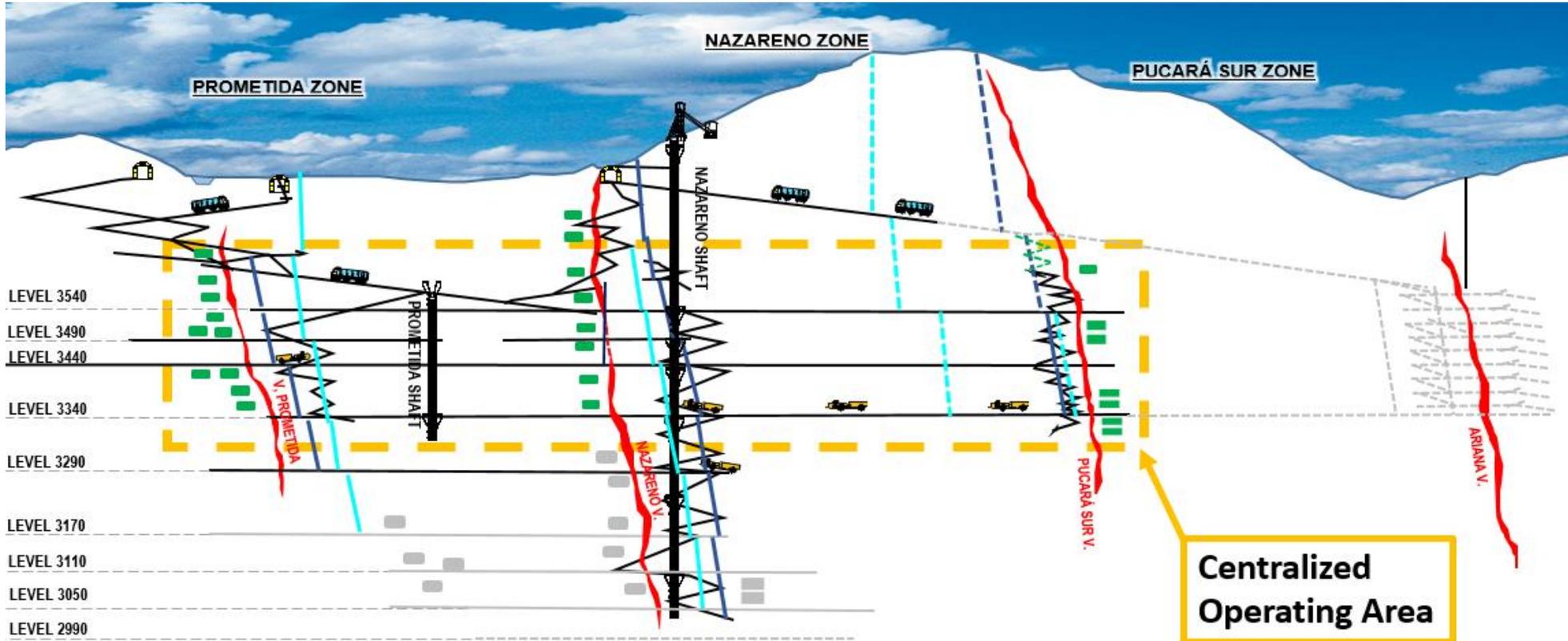
(U/G – 100%)



- Chimenea de extracción
- Chimenea de aire fresco

	FY 2017	H1 2018	FY 2018
DDH (m)	67,922	41,508	78,970

Aspectos destacados de la operación : Orcopampa-Plan de Centralización de la Mina (U/G – 100%)



Suspended tasks:

- Stopes without infrastructure
- Advances without infrastructure

Air Entrance
Air Exit

RB Air Entrance Project
RB Air Exit Project

Aspectos destacados de la operación : Coimolache (SCCO)

(O/P - 40.10%)



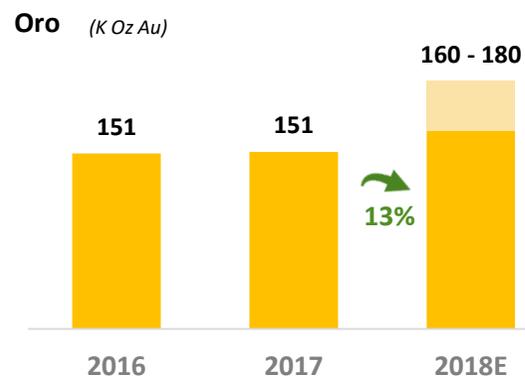
Operación rentable de óxidos con potencial para volverse productora de cobre a largo plazo

Aspectos destacados

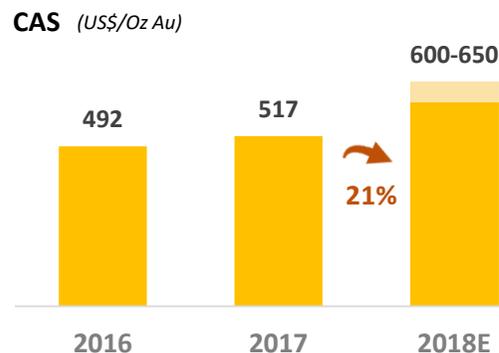
- Mayor producción:
 - Área Cienaga Norte
 - Acuerdo con Goldfields para comprar material de óxidos (alta ley, ubicado dentro de 18 kms)
- Más de 1M Oz. producidas a la fecha.
- 2018 Programa de exploración (sulfuros):
 - Perforación diamantina: 12,200m (+38% YoY)

Resultados y estimados

Producción



Costos



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados

(3) Incluye 256,000 Oz Au de compras a Gold Fields

Aspectos destacados de la operación : La Zanja (NEM)

(O/P – 53.06%)



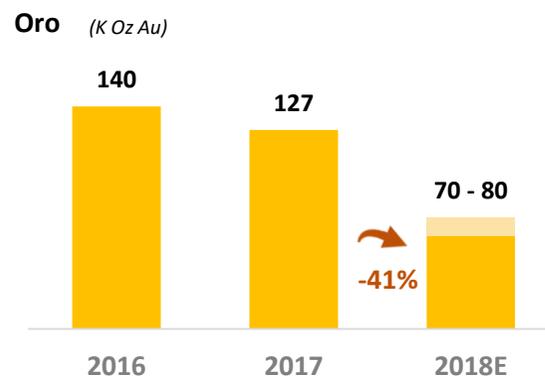
Se extendió la vida de la mina hasta el 2019 y tiene potencial para ser una mina subterránea productora de cobre.

Aspectos destacados

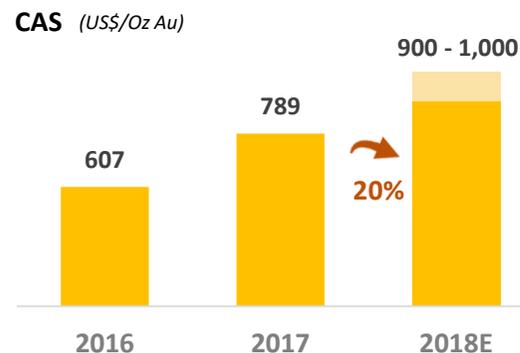
- Más de 1M Oz. producidas a la fecha.
- Programa de exploraciones 2018:
 - Perforación diamantina (Óxidos): 2,000m
 - Perforación diamantina (Sulfuros): 8,000m
- Potencial de sulfuros de cobre:
 - Delineación del yacimiento Emperatriz

Resultados y estimados

Producción



Costos



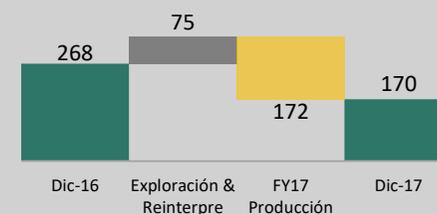
R&R (1) (2)

En 000 Oz Au



Variación de las reservas

En 000 Au-Eq Oz



Puntos clave

- Producto **Barras doré**
- Ubicación **Cajamarca (3,500 MSNM)**
- La producción empezó en 2010: más de 0.9M Oz Au se produjeron hasta la fecha

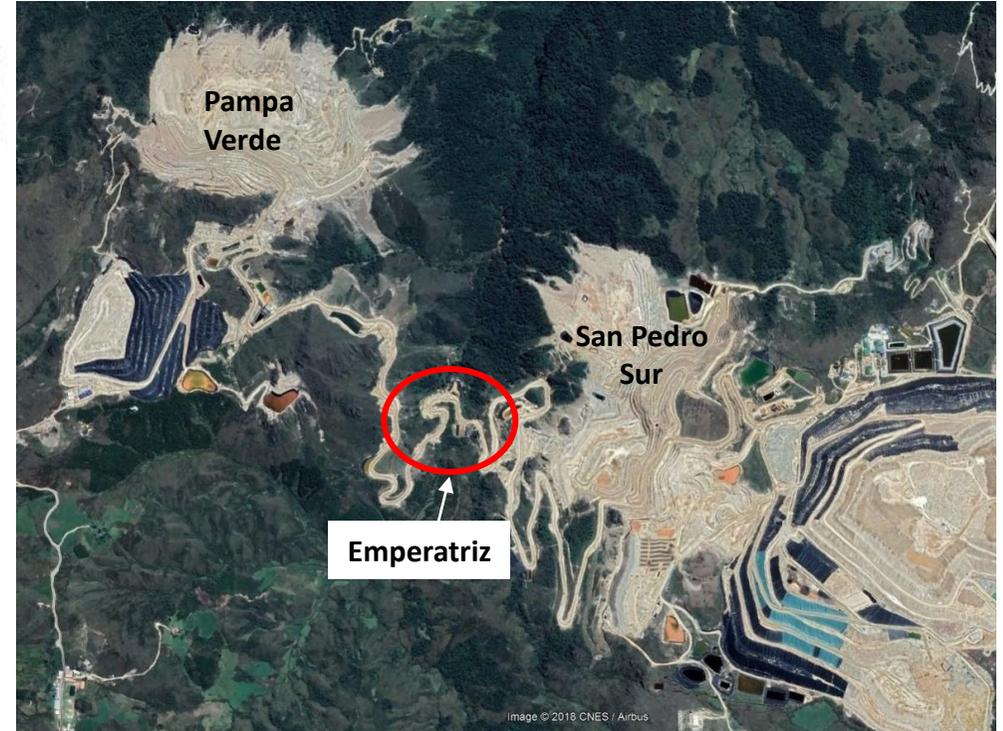
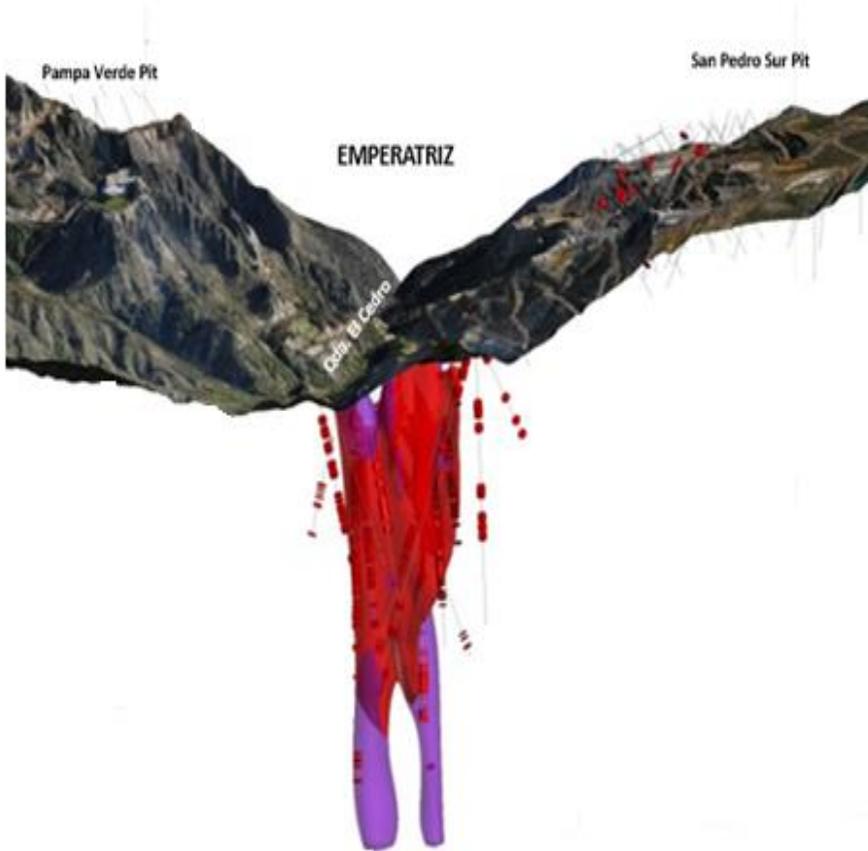


Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : La Zanja (NEM)

(O/P – 53.06%)



Aspectos destacados de la operación : Yanacocha (NEM)

(O/P – 43.65%)



Quecher Main extendió la vida de la mina hasta el 2027 y está trabajando para ser en el largo plazo un productor rentable de Cobre (tajo abierto Yanacocha Sulfuros y subterráneo Chaquicocha Sulfuros). Además, manteniendo opciones adicionales.

Aspectos destacados

- 2017: Yanacocha compró el 5% de IFC por US\$48 M.
- En el 2T18, la participación de BVN volvió a 43.65% del 45.95% por la compra del 5% de participación realizada por Sumitomo.

Proyectos

- Quecher Main
 - Proyecto aprobado y actualmente en la fase de construcción
 - Se espera producción en el 2019
 - El Proyecto tiene un FCF positivo
 - Producción anual estimada de 200k Oz Au entre 2020 - 2025
 - CAPEX: \$250- \$300 millones
 - CAS: 750 – 850 US\$/OzAu
- Yanacocha Sulfuros (O/P):
 - Se espera alcanzar la fase de factibilidad en el 2019
 - Se esperan más perforaciones y exploraciones en Chaquicocha (U/G)

Resultados y estimados

Producción

Oro (K Oz Au)



Costos

CAS (US\$/Oz Au)



R&R (1) (2)

En 000 Oz Au



Puntos clave

- Producto **Barras doré**
- Ubicación **Cajamarca (3,800 MSNM)**
- Producción iniciada en **1993**: Más de 36.7M Oz Au se produjeron hasta la fecha



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

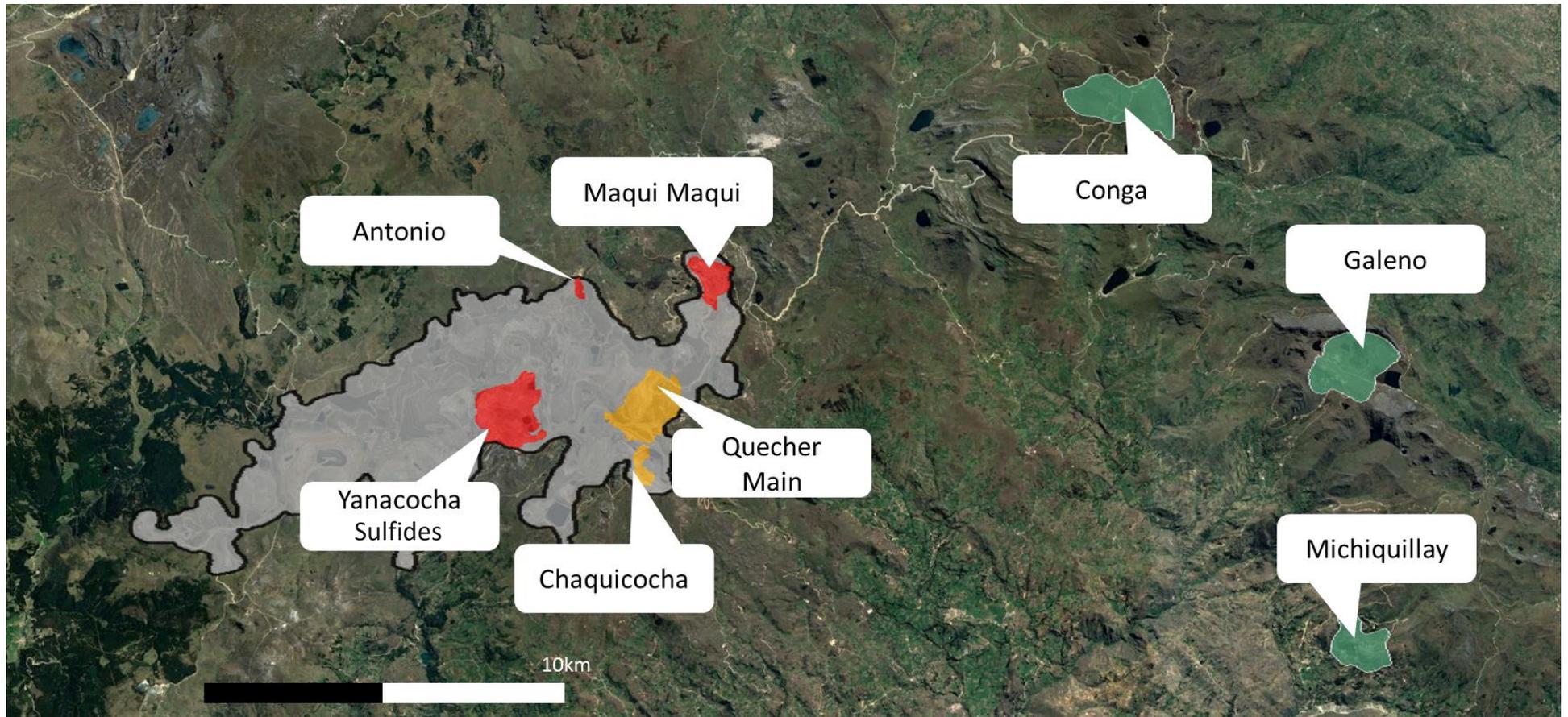
(3) Los recursos incluyen 17.5 M Oz Au de Conga

Aspectos destacados de la operación : Yanacocha (NEM)

(O/P – 43.65%)



Área de Yanacocha



Aspectos destacados de la operación : Uchucchacua

(U/G – 100%)



Una de las minas más antiguas de plata de BVN con una vida de la mina extendida y sólida rentabilidad

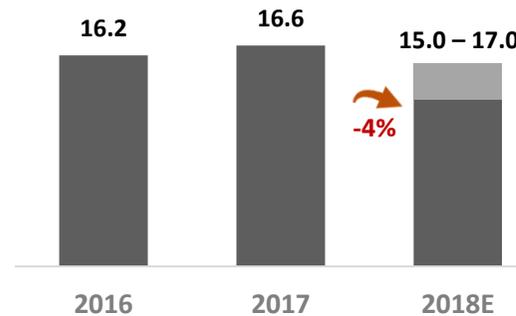
Aspectos destacados

- Resultados alentadores de exploración (alta ley de zinc y plomo) en las áreas de Cachipampa y Yumpaq (a 5 kms.).
- Programa de exploración 2018:
 - Avances de exp.: 15,000m (+8% YoY)
 - Perforación diamantina: 89,400m (+25% YoY)
- Programa de eliminación de cuellos de botella:
 - Sistema de izaje
 - Ventilación
 - Optimización del diseño de mina

Resultados y estimados

Producción

Plata (M Oz Ag)



Costos

CAS (US\$/Ag Oz)



R&R (1) (2)

En 000 Oz Ag



Variación de las reservas

En M Ag-Eq Oz



Puntos clave

- Producto
 - Barras de plata
 - Concentrado Pb/Ag
 - Concentrado Zn/Ag
- Ubicación
Lima (4,500 MSNM)
- Capacidad de planta **4,000 TPD**

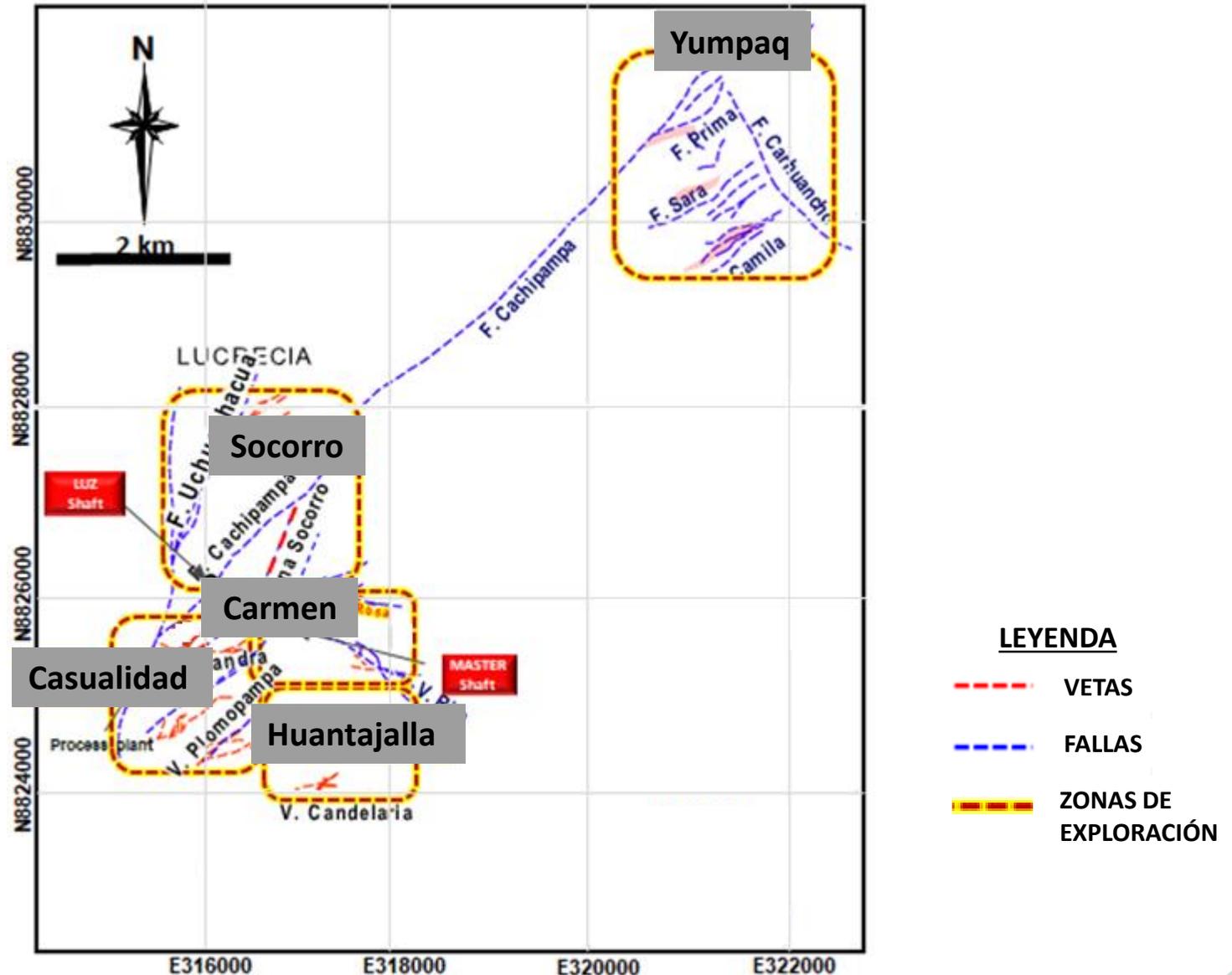


Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Uchucchacua

(U/G – 100%)



Aspectos destacados de la operación : Mallay

(U/G – 100%)



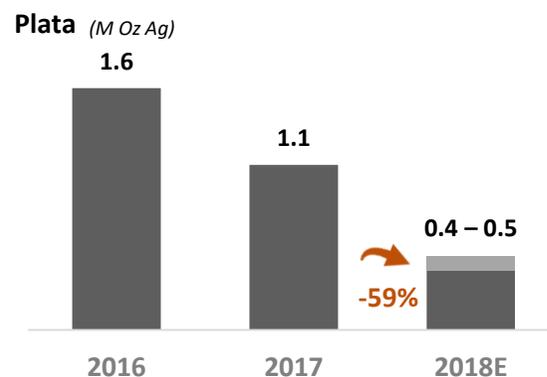
Mina pequeña con un impacto económico reducido en el portafolio de BVN

Aspectos destacados

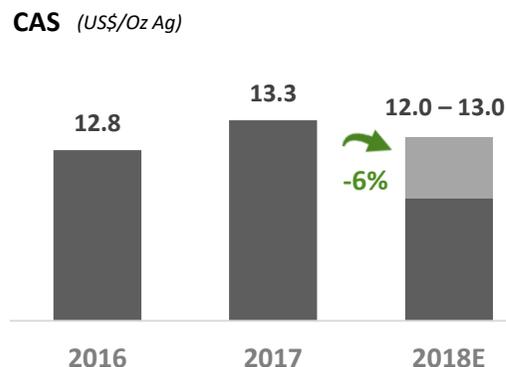
- Aprovechar la planta de Mallay para tratar el mineral de Uchucchacua (mayor valor)
 - 60 kms de distancia de Uchucchacua

Resultados y estimados

Producción



Costos



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Julcani

(U/G – 100%)



La mina de plata más antigua de BVN. Volver a lo básico para mejorar la rentabilidad.

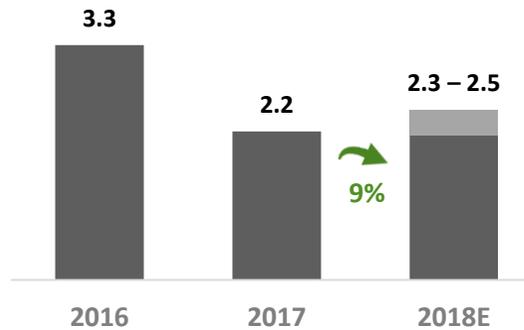
Aspectos destacados

- Se redujo la producción subterránea a 400 TPD de 600 TPD, centralizando las actividades en dos áreas.

Resultados y estimados

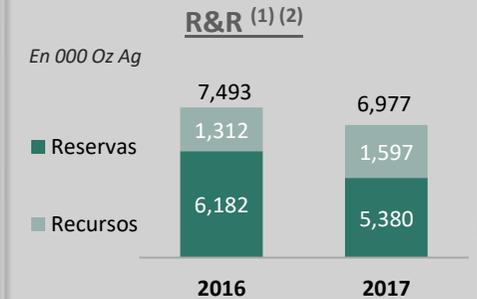
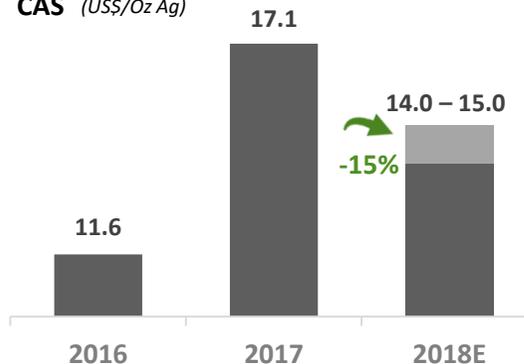
Producción

Plata (M Ag Oz)



Costos

CAS (US\$/Oz Ag)



Puntos clave

- Producto - Concentrado Pb/Ag
- Ubicación
Huancavelica (4,250 MSNM)
- Capacidad de planta 600 TPD



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Cerro Verde

(O/P – 19.58%)



La mina productora de cobre más grande de Perú: larga vida y costo bajo

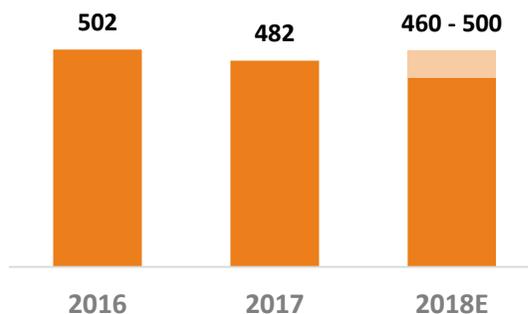
Aspectos destacados

- Rendimiento de la planta de 360k TPD (instalación de concentración más grande):
 - Planta concentradora # 1: 120K TPD
 - Planta concentradora # 2: 240k TPD
- Distribución de la producción de cobre:
 - Concentrado de cobre: 90%
 - Cátodos de cobre: 10%
- Préstamo sindicado: US\$ 1.2 B pendiente.
- Se pagó un dividendo de \$200 M el 24 de Abril del 2018.

Resultados y estimados

Producción

Cobre (K TM Cu)



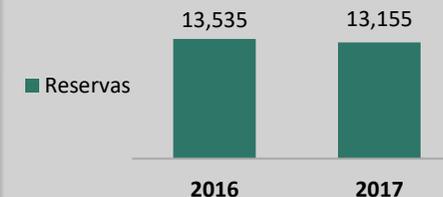
Costos

Cash Cost (US\$/Lb Cu)



R&R (1) (2)

En K Cu MT



Puntos clave

- Productos
 - Concentrado Cu
 - Cátodos Cu
 - Concentrado Mo
- Ubicación
 - Arequipa** (2,600 MSNM)
- Capacidad de planta: **360K TPD**



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Tajo Norte (El Brocal)

(O/P – 61.43%)



Tajo Norte se convertirá en una fuente secundaria de ROM

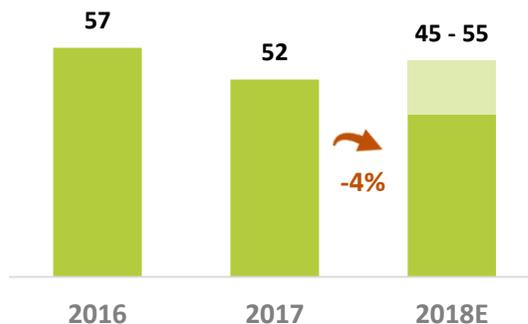
Aspectos destacados

- El plan de producción anual ha sido modificado. Más producción que la anunciada previamente (zinc y plomo) será derivada del tajo abierto.
- El plan es una transición más eficiente a una operación subterránea de 8k TPD a 13k TPD.
- Enfoque en mejorar la rentabilidad anual.

Resultados y estimados

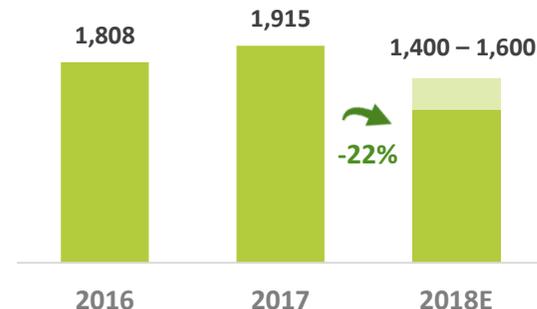
Producción

Zinc (K TM Zn)



Costos

CAS (US\$/TM Zn)



R&R (1) (2)

En K Zn MT



Variación de las reservas

En K Zn-Eq MT



Puntos clave

- Planta #1: 7k → 10K TPD (100% Cu)
- Planta #2: 11k TPD (Flexible Cu / Zn-Pb)
- Producto
 - Concentrado Pb/Ag
 - Concentrado Zn/Ag
- Ubicación: Pasco (4,250 MSNM)



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Marcapunta (El Brocal)

(U/G – 61.43%)



El Brocal, la mina más grande de BVN, incrementará su producción de cobre para optimizar la rentabilidad

Aspectos destacados

Marcapunta

- Enfocados en el “Proyecto 13K” para duplicar la producción de cobre (Mina Marcapunta)
- Mejora en los términos comerciales de concentrados complejos de cobre (nueve contratos)
- Programa de Exploración 2018:
 - Perforación diamantina: 27,000m (+206%YoY)
- Programa de eliminación de cuellos de botella:
 - Optimización del diseño de mina subterránea
 - Mejora en los métodos de minado subterráneos
 - Sistema de relleno
 - Sistema de transporte
 - Optimización del diseño de mina a tajo abierto
 - Transición de polimetálico a mina de cobre
 - Sincronización de la planta procesadora

Resultados y estimados

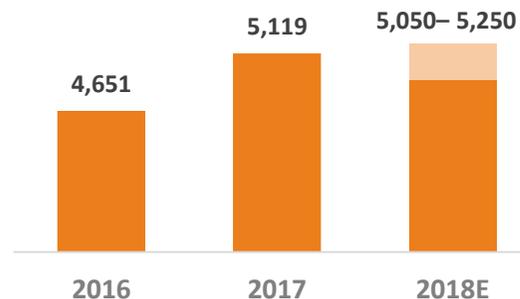
Producción

Cobre (K TM Cu)



Costos

CAS (US\$/TM Cu)



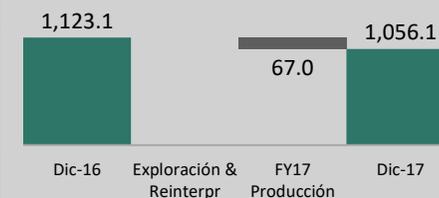
R&R (1) (2)

K TM Cu



Variación de las reservas

En K Cu-Eq MT



Puntos clave

- Planta #1: 7k → 10K TPD (100% Cu)
- Planta #2: 11k TPD (Flexible Cu / Zn-Pb)
- Producto: Concentrado Cu
- Ubicación: Pasco (4,250 MSNM)



Notas: (1) Al 31 de Diciembre del 2017.

(2) Los recursos incluyen medidos e indicados.

Aspectos destacados de la operación : Marcapunta (El Brocal)

(U/G – 61.43%)



Área El Brocal



← San Gregorio

Marcapunta

Tajo Norte

Programa de Eliminación de Cuellos de Botella – 3T18 / 4T18



	Nombre	Progreso		Objetivos	Fecha de término	EBITDA	
		Fase 1	Etapas			3T18	4T18
Tambomayo	1 Sincronización de la planta procesadora	100%	Fase 1: Optimización de la planta Fase 2: Cambio en el plan de minado	Incremento del 2% en Recuperación Au / 1.5k TPD -> 1.6 kTPD	2T18 2019	\$2.5 M	\$1.0 – 3.0 M
	2 Sistema de relleno subterráneo	80%	Fase 1: Optimización CRF (residuo + cemento) Fase 2: Relaves gruesos + cemento	Ampliación de 300 a 600 m3/día	4T18 2020		\$0.5 – 1.0 M
	3 Optimización del diseño de mina		Fase 1: Optimización del plan de minado Fase 2: Mejorar el desarrollo minero	Altura de banco de 10 a 20 metros Reducción de metros de construcción de cruceros	2019 2020		
Orcopampa	1 Sistema de Izaje	90%	Fase 1: Prometida	Ahorros en costos de transporte: 2.15 US\$/Ton	4T18		\$0.5 -1.0 M
	2 Ventilación	77%	Fase 1: Natividad y Pucará Fase 2: Ariana (Sur)	Eficiencia operativa- Acceso más fácil a nuevas áreas de exploración Nueva área con potencial económico	4T18 2020		
	3 Optimización del diseño de mina		Fase 1: Reducción de contratistas y equipo minero Fase 2: Centralización de la mina	Reducir los costos y mejorar la eficiencia Menor desarrollo minero	2019 2019/2020		
Uchuchacua	1 Sistema de Izaje	25%	Fase 1: Profundización del Pique Luz	Ahorros en costos de transporte: 5.14 US\$/Ton	3T19		
	2 Ventilación	100%	Fase 1: Socorro Fase 2: Cachipampa	Eficiencia operativa- Acceso más fácil a áreas operativas de desarrollo Nueva área de la mina	3T18 3T19		
	3 Optimización del diseño de mina		Fase 1: Centralización de la mina Fase 2: Mejorar el diseño de la mina	Reducir los costos y mejorar la eficiencia Menor desarrollo minero	2019 2020		

De-Bottlenecking Program – 3Q18/4Q18



	Nombre	Progreso		Objetivos	Fecha de término	EBITDA	
		Fase 1	Etapa			3T18	4T18
Optimización del diseño de mina U/G	1A Mejoras en los métodos de minado subterráneos		Fase 1: Cambio en el plan de minado Fase 2: Optimización de métodos de minado	Explotación de los pilares existentes Reducción en metros de preparación	2020 2020		
	1B Sistema de relleno		Aumentar la recuperación de la mina	Minimizar la creación de nuevos pilares	2020		
	1C Sistema de transporte	100%	Fase 1: Conexión Tunnel Esperanza	Ahorros en costos de transporte: 1.77 US\$/Ton	3T18	\$0.5 M	\$0.5-1.0M
El Brocal	2 Transición O/P de Polimetálica a mina de cobre	80%	Fase 1: Derechos de superficie Fase 2: Diseño de tajo	Reubicación completa de "Pueblo Smelter" Ingeniería de detalle	2019 2019		
		3 Producción de cobre 13K	98%	Fase 1: Planta de procesamiento 13K Fase 2: 10.5 – 13.0k MTPD	Estabilización de la mina subterránea en 13K MTPD (Promedio actual 10.5k) Ramp up en la producción minera subterránea	4T18 2019/2020	
Sincronización Planta Procesadora	4 Sincronización de la planta procesadora	100%	Fase 1: Planta estable, Molino 20x30 Fase 2: Incremento de producción	16k TPD -> 20 kTPD 5% de incremento en el rendimiento anual	2019	\$10.9 M	\$12-15 M

US\$MM	Capex ⁽¹⁾	EBITDA ⁽¹⁾
2018	25-30	15-25
2019	10-15	40-50
2020		65-75
	35-45	120-150

TOTAL		\$13.9 M	\$14.5 – 21.0M
EBITDA Incremental 2018		\$28 – 35 M	

Notes: (1) Cuadro presentado en el 2T18



3. Proyectos



Portafolio de proyectos



Nuestros proyectos



Estatus actual de los proyectos

Exploración	Conceptual	Prefactibilidad	Factibilidad	Desarrollo	Construcción	Producción
San Gregorio (10)						
El Faique (8)			Rio Seco Cu – As (5)			
					Quecher Main (1)	
Yumpaq (4)						
						Marcapunta N-S (2)
		Coimolache Sulfuros (7)	Trapiche (9)			
Emperatriz (11)	San Gabriel (3)		Yanacocho Sulfuros (6)			



La estrategia de BVN es implementar un **proceso disciplinado e incrementar valor** a través del portafolio de proyectos.



Incrementar valor

Enfoque en la asignación de capital de manera óptima.

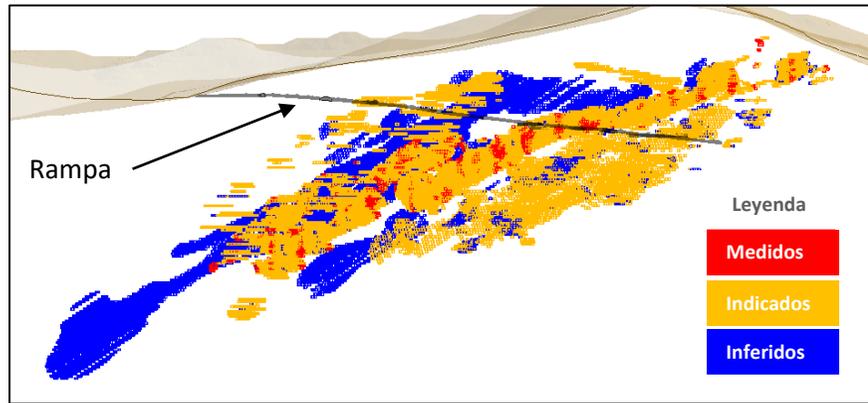
Proceso Disciplinado

Enfocados en las mejores prácticas de gestión de proyectos.

Proyecto greenfield– San Gabriel (Au)



Sección larga



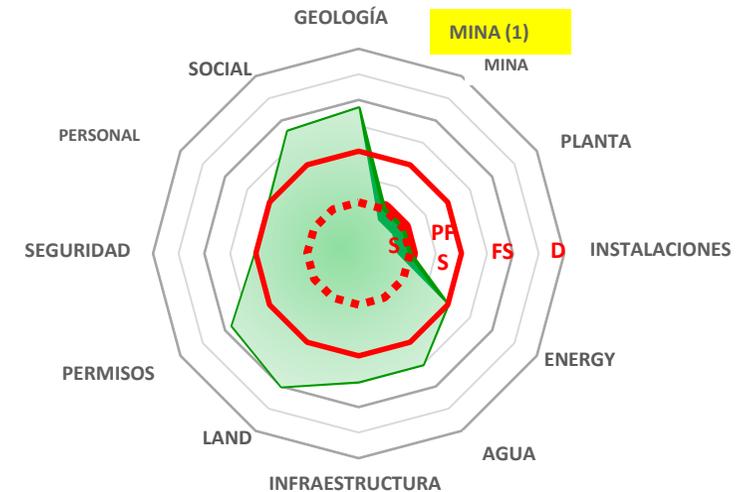
Recursos Minerales

Categoría	TMS (k)	Au_g/t	Au_Koz	Ag_g/t	Ag_Koz
Meidos e indicados	7,682	5.73	1,416	7.04	1,739
Inferidos	5,609	4.54	819	7.2	1,299
Total	13,291	5.23	2,235	7.11	3,038

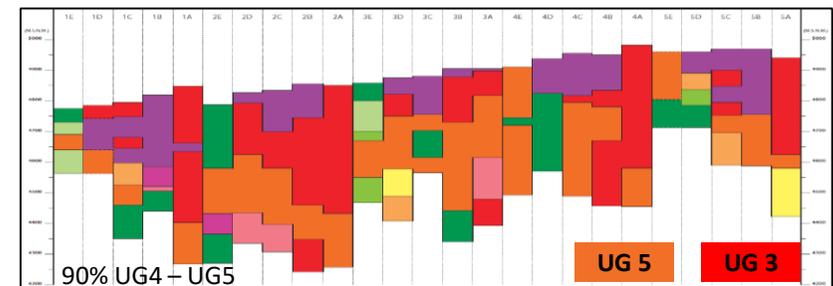
Aspectos destacados

- Modelo geomecánico actualizado, estudios de trade-off realizados.
- Actualmente trabajando en la selección de un método de extracción apropiado.
- Se espera alcanzar la fase de Pre-Factibilidad para el 3T19.

Madurez del proyecto



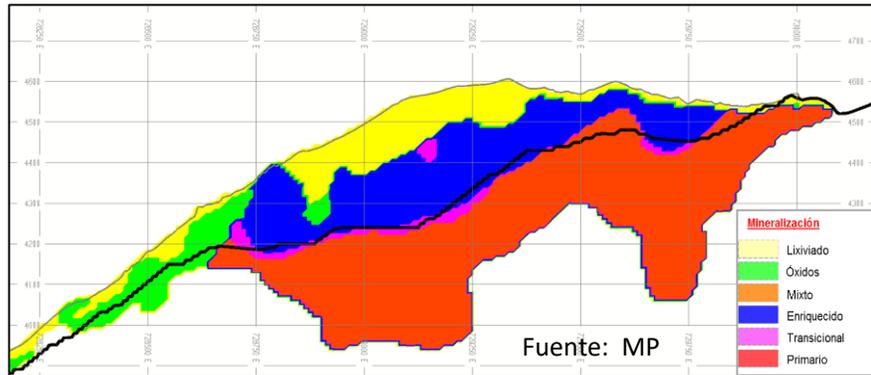
Modelo geomecánico



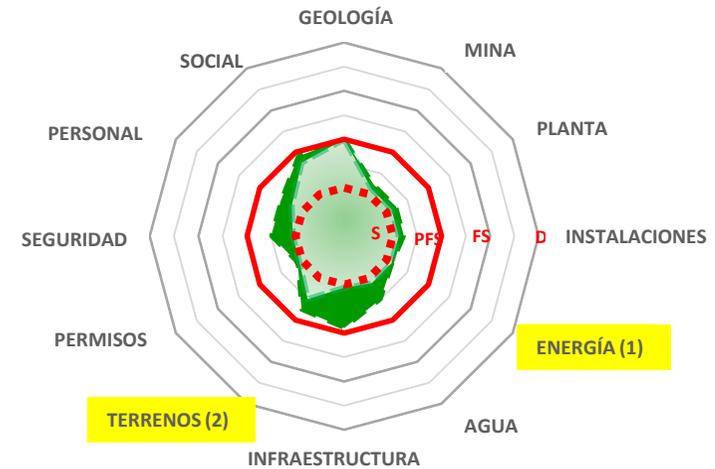
Proyecto greenfield- Trapiche (Cu)



Sección larga



Madurez del proyecto



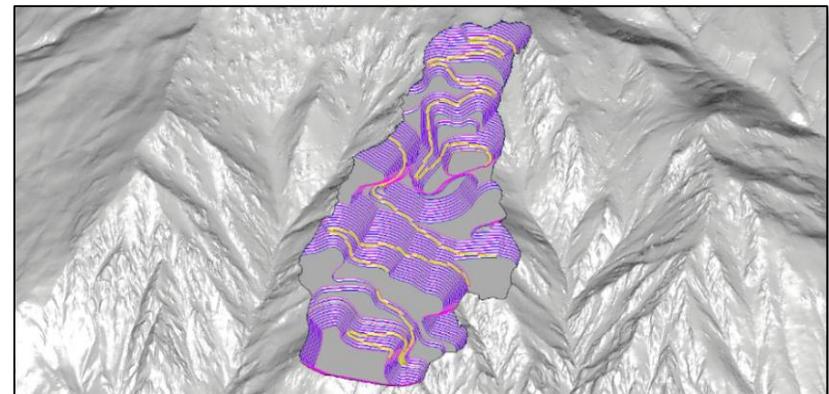
Recursos minerales

Mineral	TMS (k)	Cu (%)	Ca(%)	Recup (%)	Met Contain Cu (t)
Óxidos y mezcla	63,445	0.40	0.92	85	253,172
Enriquecidos	206,021	0.54	0.30	72	1,105,773
Transicional	39,707	0.47	0.49	55	187,258
Total	309,173	0.50	0.45	72	1,546,203

Aspectos destacados

- M3 terminó la revisión de la información existente, la visita del campo y la validación del alcance.
- Actualmente realizando estudios de trade-off.
- Se espera alcanzar la fase de Pre-Factibilidad para el 1T19.

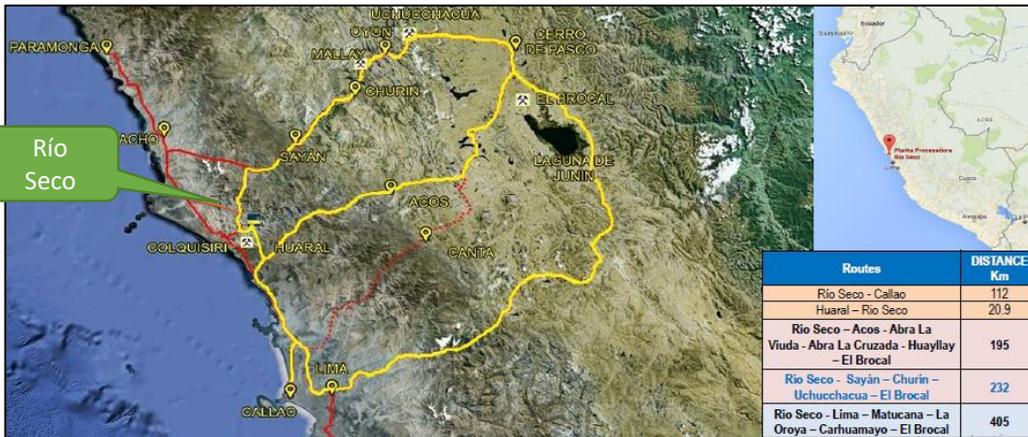
Tajo Final - Lixiviación



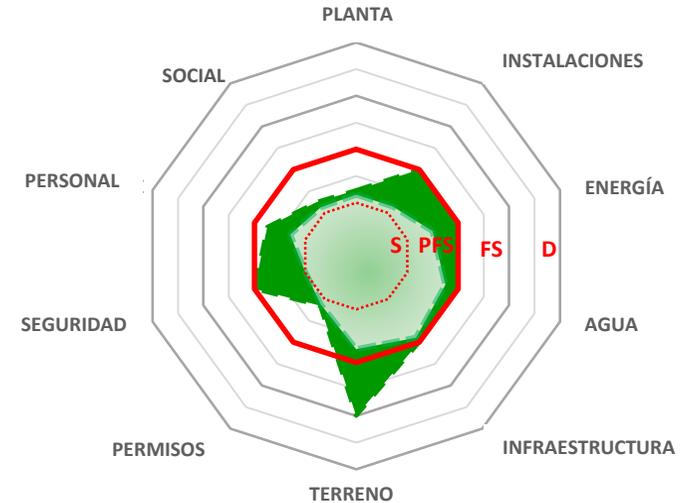
Proyecto greenfield– Río Seco (Cu) Planta Química



Ubicación



Madurez del proyecto



Aspectos destacados

- Proceso de pruebas semi-comerciales en curso.
- HATCH terminó la revisión de la información existente, la visita de campo y la validación del alcance.
- Línea de base ambiental en curso.
- Se espera alcanzar la fase de Pre-Factibilidad en el 4T18.



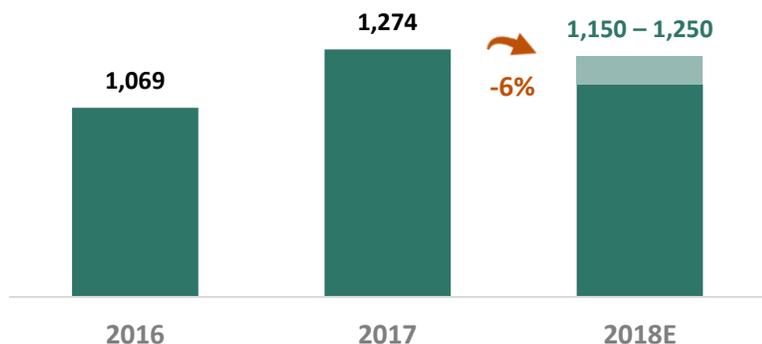
Sólido desempeño financiero



Los resultados esperados del 2018 se basan en el compromiso con el programa de eliminación de cuellos de botella de BVN.

Ingresos Totales

En millones de US\$



EBITDA Operaciones Directas

En millones de US\$



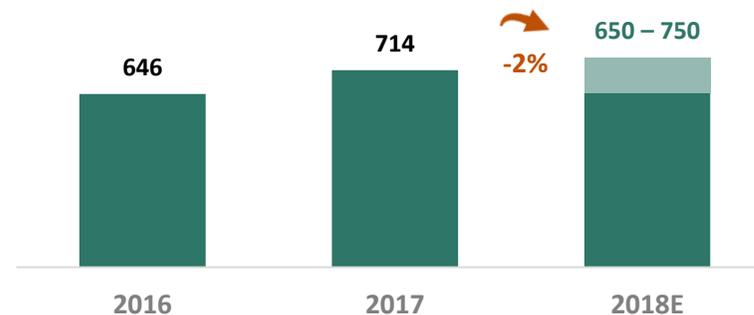
Utilidad Neta⁽²⁾

En millones de US\$



EBITDA incluyendo Asociadas

En millones de US\$



Notes: (1) La utilidad neta del 2016 incluye US\$ 388.2 M de impairment de Yanacocha
 (2) Los estimados se basan en el presupuesto de BVN del 2018

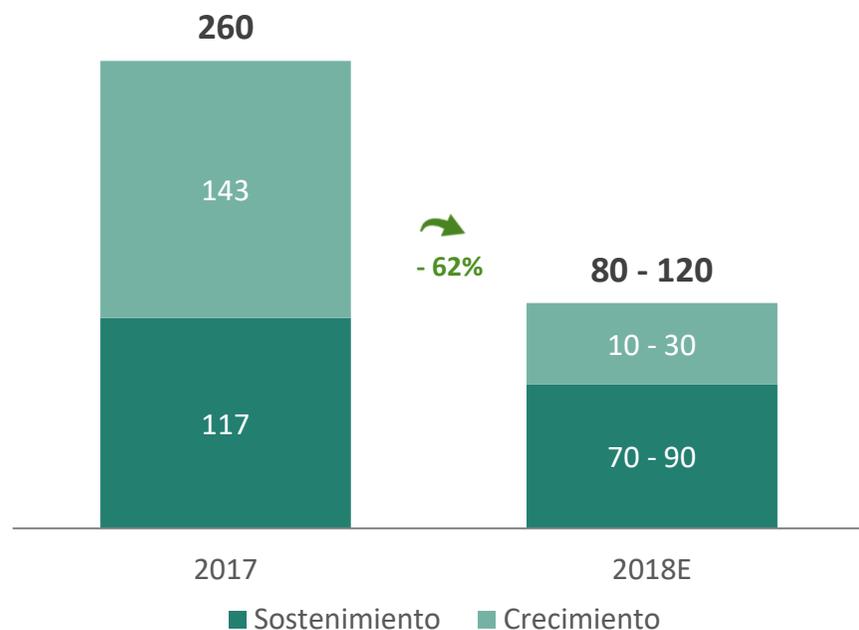
CAPEX 2018



Asignación de capital disciplinada a través de programas de gasto de capital sostenibles y del programa de eliminación de “cuellos de botella”

Capex Consolidado^{(1) (2)}

En millones de US\$



Evolución trimestral del Flujo de Caja Libre

En 000 US\$



Buenaventura ha generado un Flujo de Caja Libre positivo desde el 2T17.

Notes: (1) El capex consolidado incluye 100% BVN, 100% La Zanja y 100% El Brocal.

(2) Considera el programa de eliminación de “cuellos de botella”.

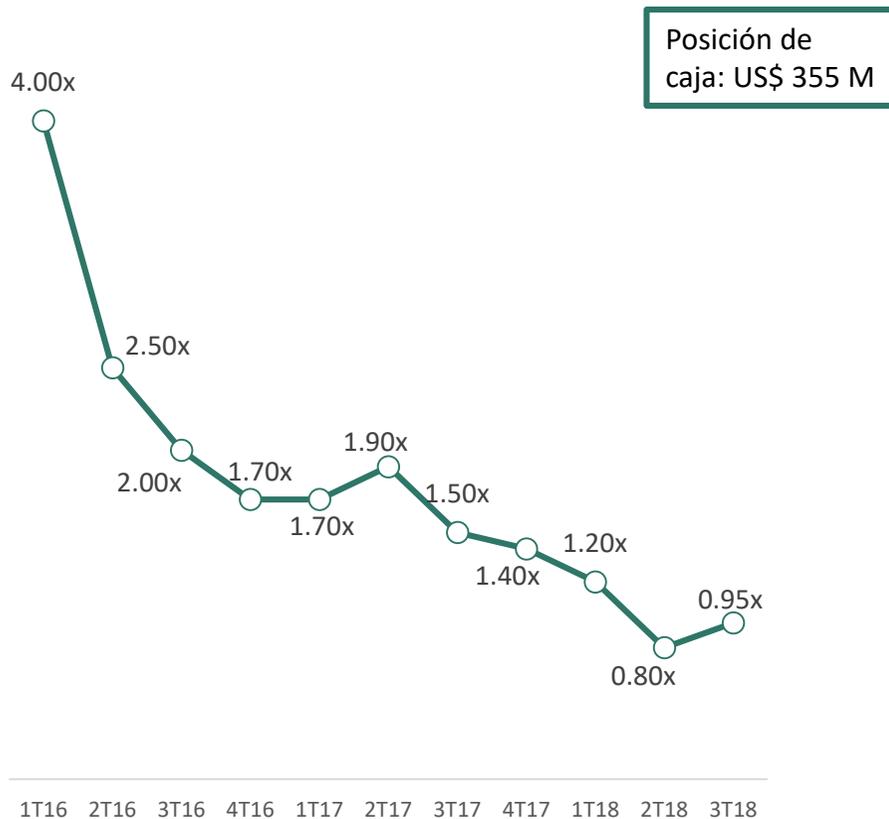
(3) Cálculo del Flujo de Caja Libre: Efectivo y equivalente de efectivo neto proveniente de actividades operativas – Efectivo y equivalente de efectivo neto utilizado en actividades de inversión

Posición financiera robusta

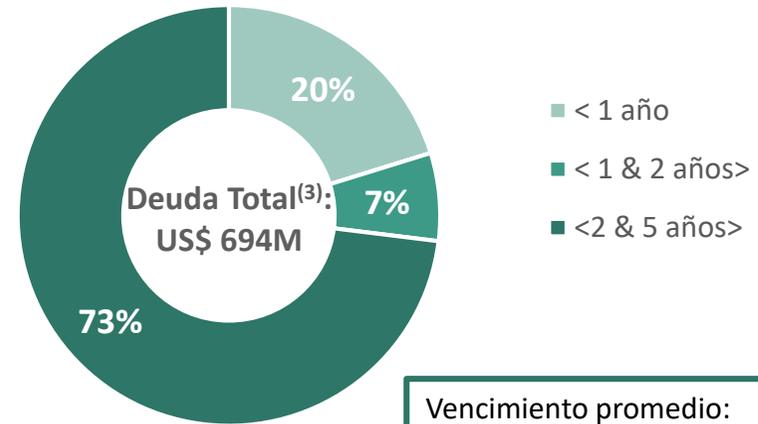


BVN ha mantenido una estructura de deuda prudente durante los últimos años, con un desempeño financiero sólido y bajos niveles de costo de financiamiento.

Deuda neta/ EBITDA



Perfil de deuda ⁽¹⁾ ⁽²⁾



Vencimiento de la deuda

US\$ M	2018	2019	2020	2021	2022
BVN (Liber + 2.15%)			110	110	55
Huanza (Liber + 2.75%)	15	17	131		
El Brocal (Liber + 2.75%)	25	25	28	42	
El Brocal (3.65%)	5	5	10	30	30

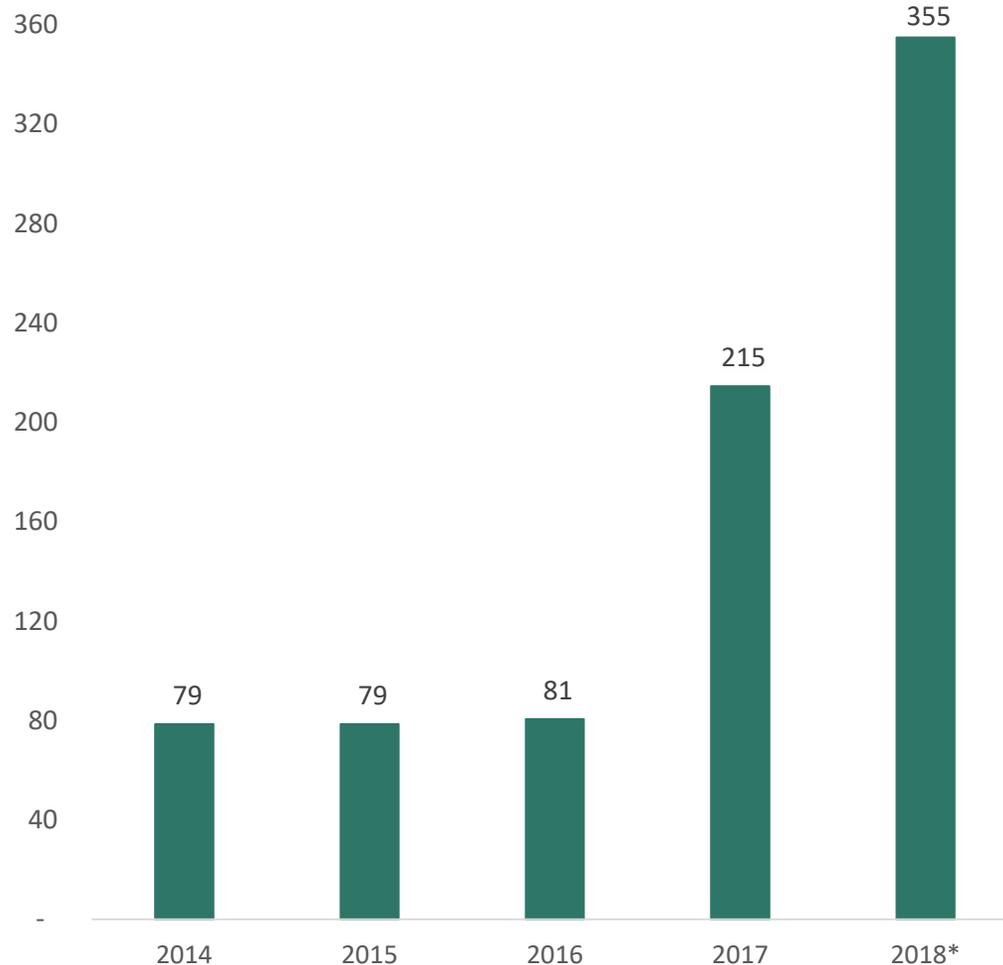
Notas: (1) La deuda consolidada incluye: 100% BVN, 100% La Zanja, 100% El Brocal y 100% Huanza
 (2) La deuda de Huanza es sin recurso para BVN.
 (3) Al 30 de Septiembre del 2018.
 (4) Posición de caja al 30 de Septiembre del 2018: US\$ 354.7 M

Posición de caja de BVN

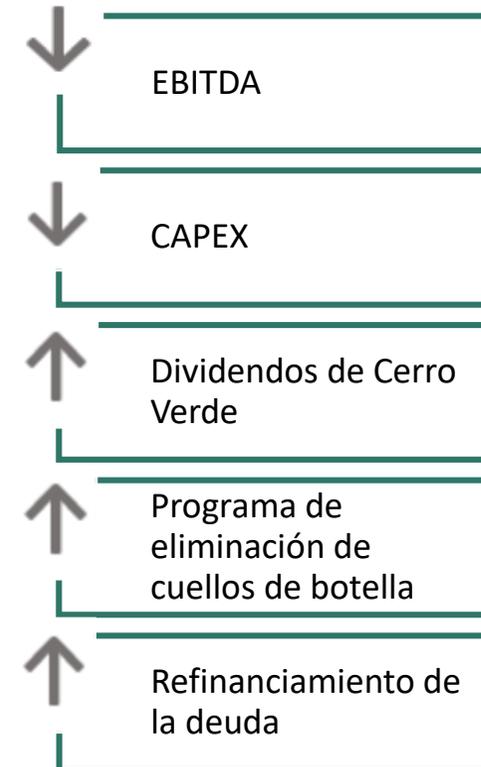


Efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del año

En millones US\$

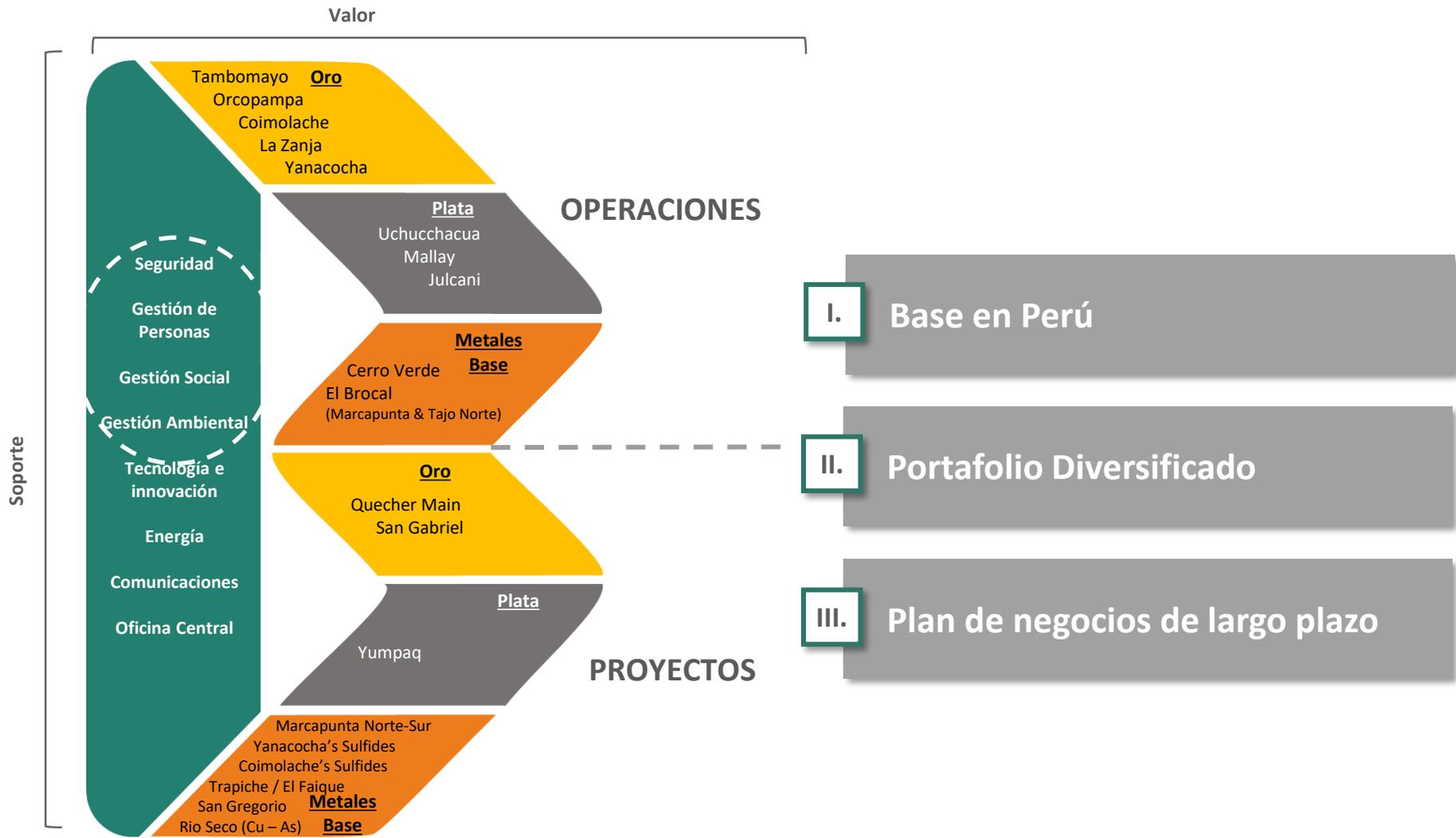


2018E vs 2018B



Notes: (1) Al 30 de Septiembre del 2018.

Consideraciones Finales





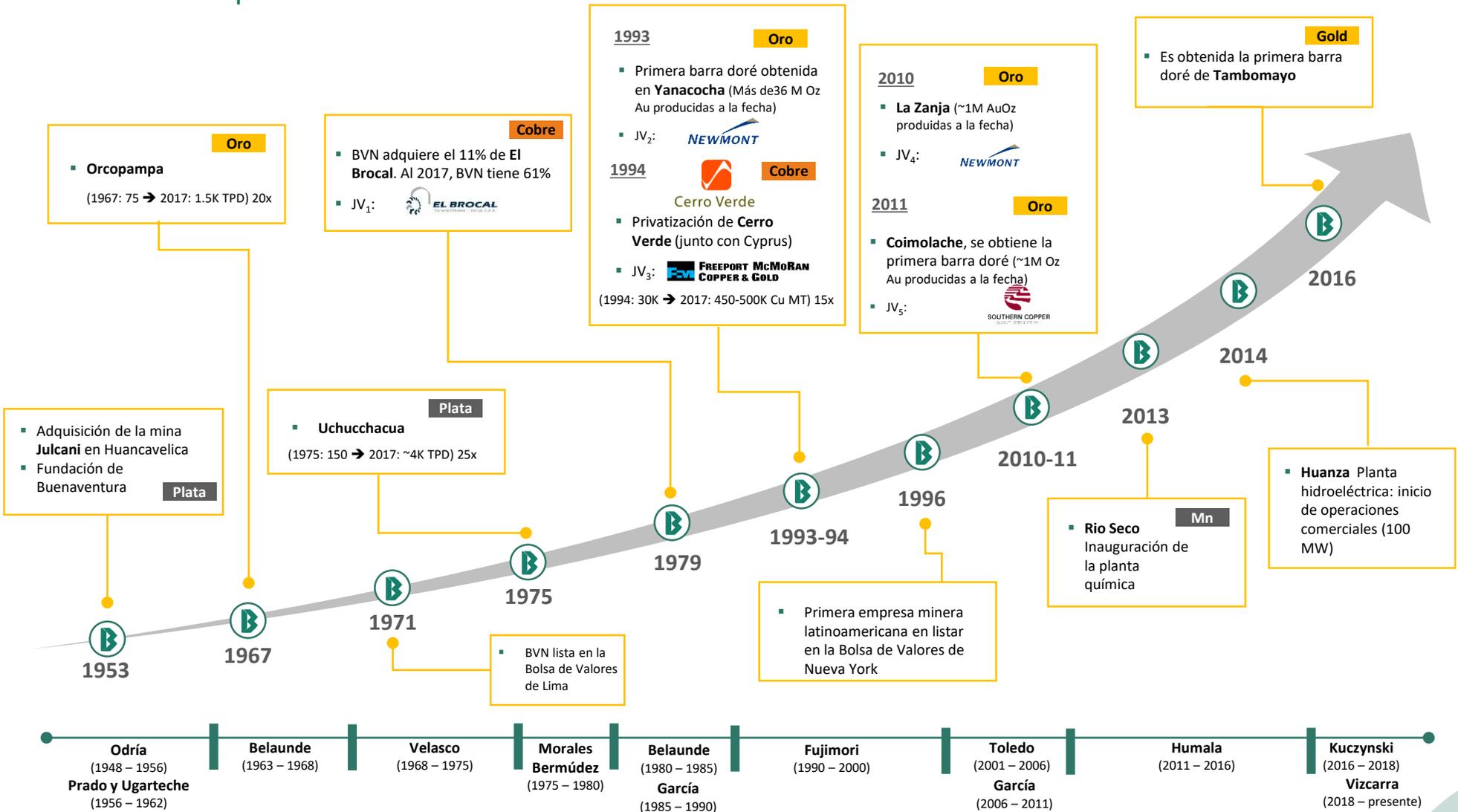
Desayuno de Inversionistas - Buenaventura

ANEXOS

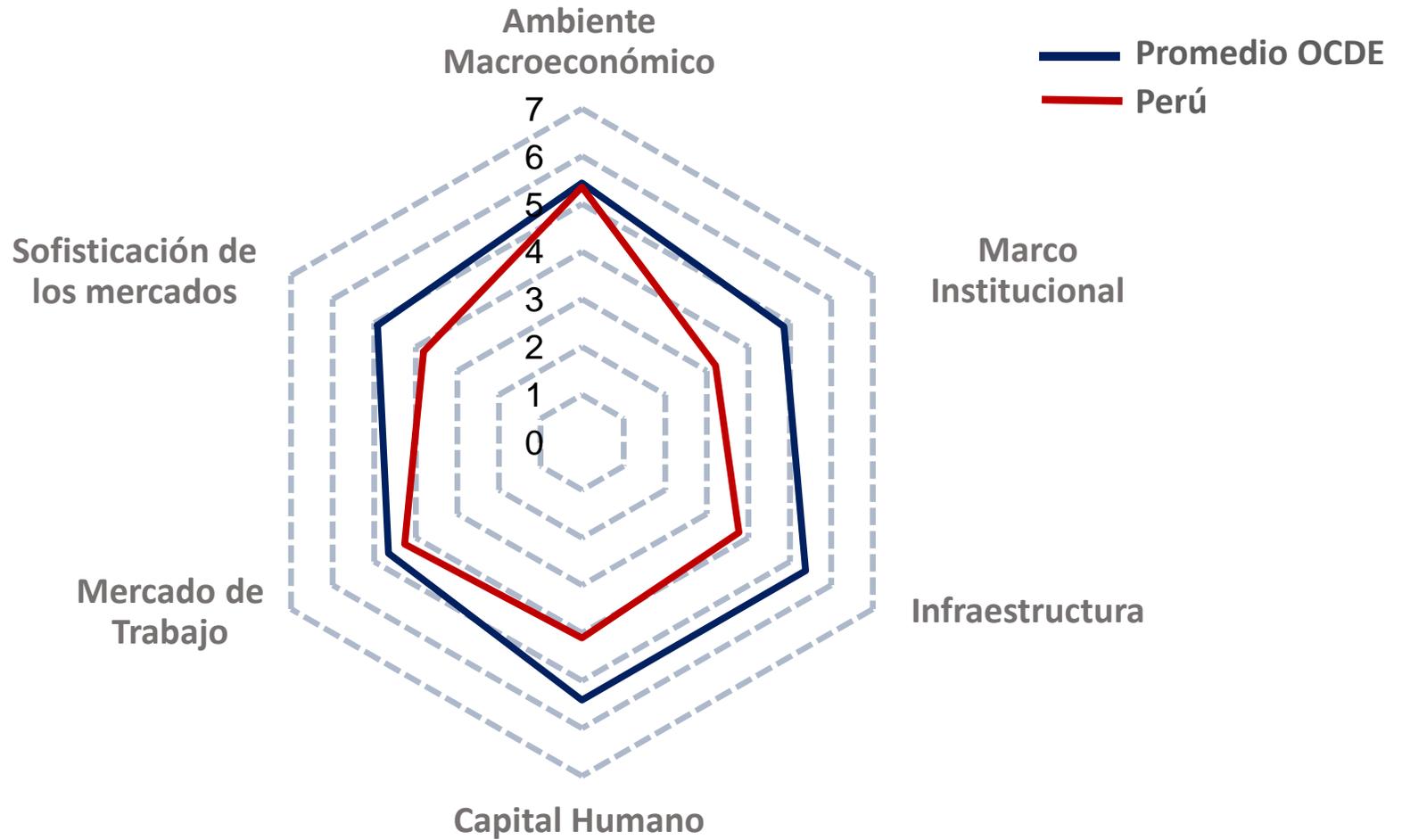


BVN: 65 Años y su Visión de Largo Plazo

Buenaventura tiene más de 65 años de experiencia en la industria minera peruana y es parte de joint ventures con otras empresas de reconocimiento mundial



OCDE vs Perú



Miembros del Directorio



Roque Benavides

Presidente del Directorio

- Ingeniero Civil
- Gobierno Corporativo



Felipe Ortiz de Zeballos

Director

- Ingeniero Industrial
- Comité de Auditoría
- Fundador de la empresa de consultoría APOYO – Think Tank



Germán Suárez

Director

- Economista
- Comité de Auditoría
- Ex-presidente del Banco Central de Reserva del Perú



Diego De La Torre

Director

- Administrador de negocios
- Gobierno Corporativo
- Presidente del Pacto Mundial de las Naciones Unidas en Perú



José Miguel Morales

Director

- Abogado
- Gobierno Corporativo
- Presidente del Directorio de Sociedad Minera El Brocal



William H. Champion

Director

- Ingeniero Químico
- Asuntos técnicos de operación
- Ex-presidente de Phelps Dodge Chile



Nicole Bernex

Director

- Geografista
- Asuntos Socio-ambientales
- Directora Académica del Centro de Investigación en Geografía Aplicada de la PUCP

Management Team



Victor Gobitz (54)
Chief Executive Officer

- Ingeniero de minas
- MBA



Alejandro Hermoza (56)
VP de Asuntos Laborales, Sociales y ambientales Ingeniero Mecánico

- Ingeniero mecánico
- MBA



Leandro García (50)
VP de Finanzas y Administración

- Administrador de negocios
- MBA



Raúl Benavides (63)
VP de Desarrollo de Negocios

- Ingeniero de minas
- MBA



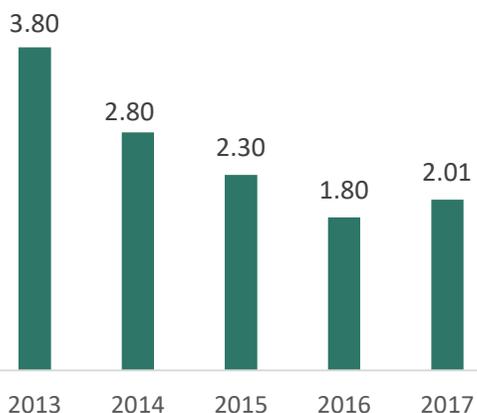
Juan Carlos Ortiz (47)
VP de Operaciones

- Ingeniero de minas
- Maestría en Ingeniería

Sostenibilidad

Seguridad

Índice de frecuencia



Medio Ambiente



Investigación

Tecnosoles (suelo modificado) para mejorar el plan de cierre

Recirculación del agua

96% O/P
77% U/G

Social



Empleo ⁽¹⁾

Buenaventura : 3,462
Third parties: 13,374 > 16,836

Educación – Impacto local

100 colegios, 400 profesores, +3500 alumnos, +150 becas
UDEA – primera universidad bilingüe de Peru

Salud – Impacto local

+1,100 pacientes atendidos (gente rural) y 23 cirugías
+15 campañas +3,000 beneficiados

Desarrollo económico local



-  37 Proyectos económicos desarrollados
-  16.1 Millones de soles – ventas adicionales
-  10 Proyectos preparatorios promovidos
-  4118 Productores conectados al mercado
-  13.7 Millones apalancados (Fondos públicos)



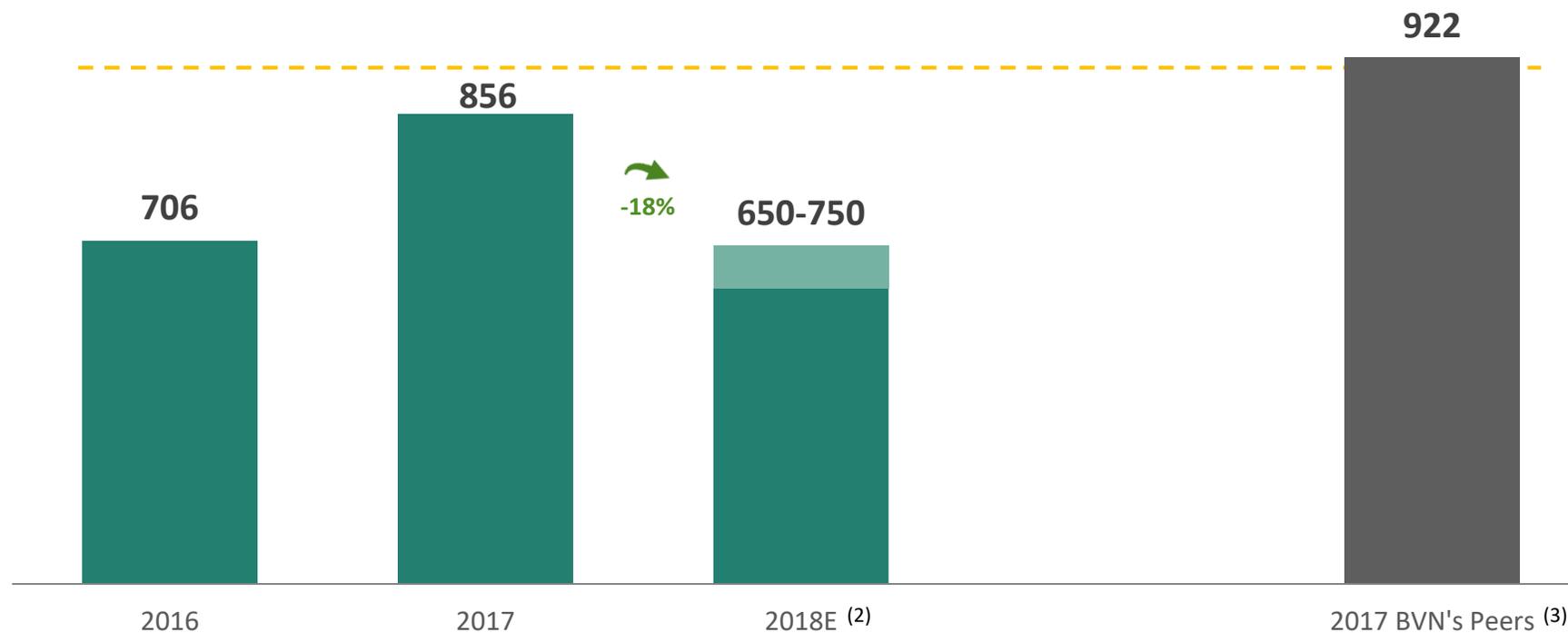
Compromiso con el control de costos



Los esfuerzos por reducir costos presentarán resultados sostenibles.

All-in Sustaining Cost ⁽¹⁾

En US\$/ Au Oz



Fuente: Bloomberg e información interna de Buenaventura.

Notas: (1) Considera 100% de BVN, 53.06% de La Zanja and 40.095% de Coimolache

(2) Estimados basados en el presupuesto de BVN del 2018

(3) Los comparables de BVN incluyen a Gold Fields, AngloGold, Yamana, Kinross, Newcrest, Agnico, Newmont, Barrick y Goldcorp

Liquidez / Cobertura de analistas/ Accionistas Institucionales/ Precios LME vs. desempeño de la acción

Liquidez



Valor diario promedio negociado⁽¹⁾: US\$17,323,132
Número promedio diario de operaciones⁽²⁾ : 7,957



Valor diario promedio negociado⁽¹⁾: US\$ 350,393
Número promedio diario de operaciones⁽²⁾ : 14

Cobertura de Analistas

Analista	Institución
John Bridges	JP Morgan
Carlos de Alba	Morgan Stanley
Tanya Jakusconek	Scotiabank
Cesar Pérez-Novoa	BTG Pactual
Botir Sharipov	HSBC

Accionistas Institucionales

- 1 Van Eck Associates Corporation 5.34% New York (EE.UU)
- 2 Fidelity Management & Research 4.63% Boston (EE.UU)
- 3 Azvalor Asset Management 4.51% Madrid (España)
- 4 Franklin Templeton Investment Management 3.66% London (Reino Unido)
- 5 BlackRock Fund Advisors 2.66% San Francisco (EE.UU)

Precio del oro, precio del cobre y BVN ⁽³⁾

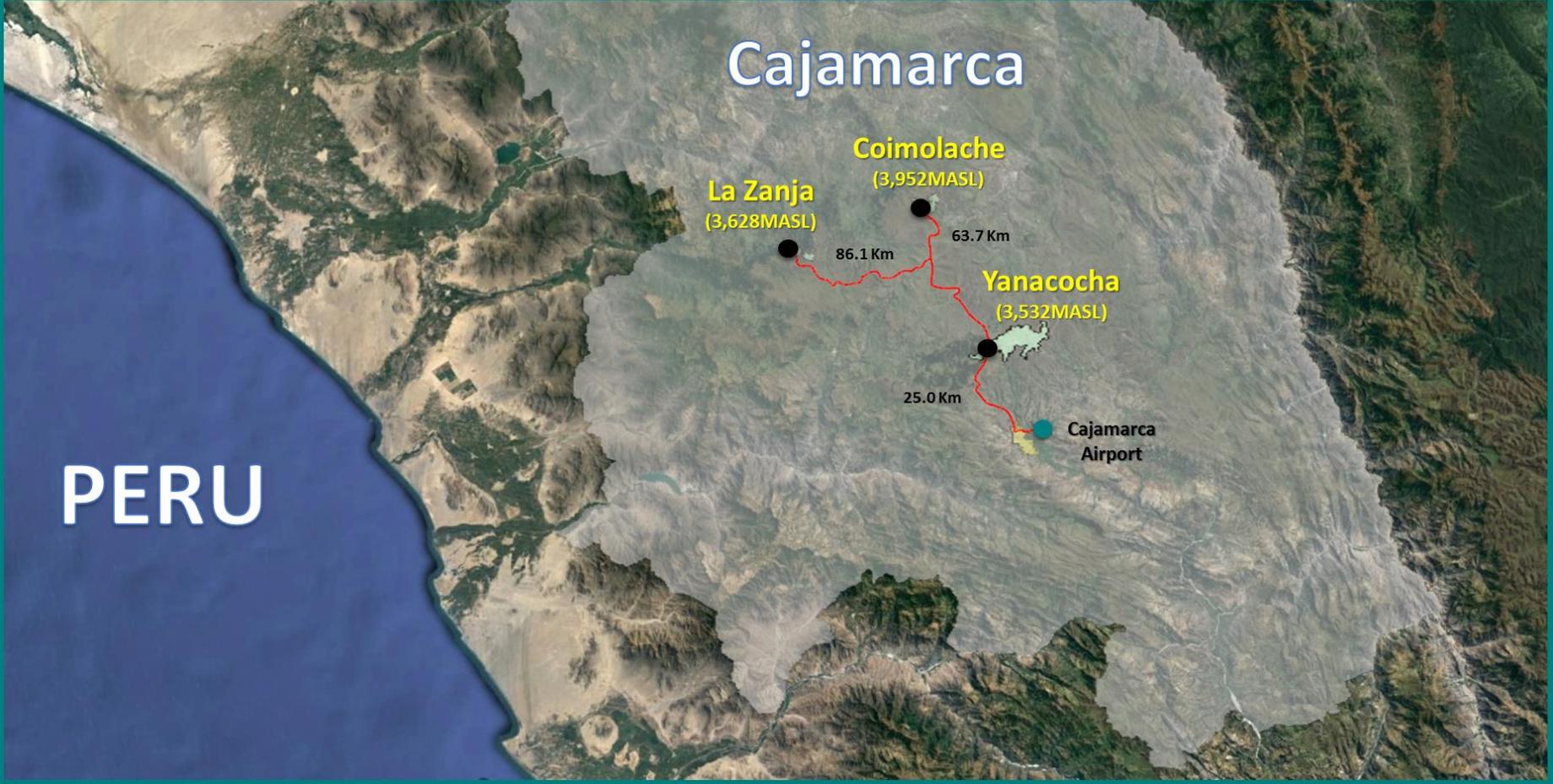


Notas: (1) Valor diario promedio negociado entre 01/01/2017 y 31/10/2018.
(2) Número promedio diario de operaciones entre 01/01/2017 and 31/10/2018.
(3) Precios entre 01/01/2018 y 31/10/2018.

Política de dividendos

La política de dividendos de la Sociedad indica que Buenaventura distribuirá anualmente a sus accionistas un dividendo en efectivo de al menos el 20% de la utilidad neta generada por sus operaciones propias y por las empresas subsidiarias en las que ejerce el control (entendiendo control como la participación en más del 50% de su capital social). En el caso de las empresas afiliadas (aquellas en las que Buenaventura es accionista pero no controla), el 20% será considerado para el cálculo del citado dividendo solo en los casos en que distribuyan dividendos en efectivo a Buenaventura.

REGIÓN NORTE



REGIÓN CENTRO



REGIÓN SUR





www.buenaventura.com

Desayuno de Inversionistas – Buenaventura

Contacto Relaciones con Inversionistas:

Rodrigo Echeopar, (511) 419-2591 – Rodrigo.Echeopar@buenaventura.pe